

# Negociación de precio

## PRECIO DEFINITIVO ZAFRA 2024-2025



**EL 15 DE MAYO DE 2026 CULMINÓ LA NEGOCIACIÓN DEL PRECIO DEFINITIVO CORRESPONDIENTE A LA ZAFRA 2024/2025, CUYO PERÍODO DE COMERCIALIZACIÓN FINALIZÓ EL 28 DE FEBRERO DE 2026.**

Luego de cinco reuniones de negociación entre la Asociación Cultivadores de Arroz y los molinos arroceros, el precio definitivo se ubicó por debajo del precio provisorio acordado al 30 de junio de 2025, en un contexto de alta incertidumbre comercial y de ajuste a la baja del mercado internacional.

La Asociación Cultivadores de Arroz y los molinos SAMAN, COOPAR S.A., Casarone Agroindustrial S.A. y Adeco Agro S.A. acordaron el precio definitivo del arroz correspondiente a la zafra 2024/2025 en US\$ 10,50 por bolsa de 50 kilogramos sano, seco y limpio, puesto en boca de recibo.

El valor acordado se compone de un ingreso base de US\$ 10,10 por bolsa, más una devolución de impuestos de US\$ 0,40, totalizando así los US\$ 10,50 por bolsa. Asimismo, el acuerdo establece un premio adicional de US\$ 1,80 por bolsa para la variedad INIA Tacuarí y de US\$ 0,60 por bolsa para la variedad INIA Olimar.

El precio definitivo quedó por debajo del precio provisorio fijado al 30 de junio de 2025, que había sido de US\$ 11,05 por bolsa, integrado además por un préstamo de la industria a los productores de US\$ 0,45 por bolsa, sin intereses, en atención al escenario de elevada incertidumbre que enfrentaba el mercado en ese momento.

### PRECIO DEFINITIVO 2024-2025

Precio Definitivo Base: 10,10 usd/bolsa 50 Kg s.s.l

Devolución de Impuestos: 0,40 usd/bolsa 50 Kg s.s.l

**Precio + Dev. Imp.: 10,50 usd/bolsa 50 Kg s.s.l**

Variedad INIA Tacuarí Premio: 1,80 usd/bolsa 50 Kg s.s.l

Variedad INIA Olimar Premio: 0,60 usd/bolsa 50 Kg s.s.l



### EL SISTEMA DE PRECIO CONVENIO

La negociación del precio definitivo constituye el cierre del ejercicio comercial del arroz. En el marco del sistema de precio convenio, al 30 de junio de cada año se fija un precio provisorio, con una parte de los negocios de la zafra ya concertados. Posteriormente, al 28 de febrero, una vez culminado el período comercial y con la información de las ventas realizadas, se negocia el precio definitivo.

El precio final al productor surge como el resultado de deducir del ingreso neto de exportación llevado a equivalente paddy los costos de la industria y un margen o utilidad industrial.

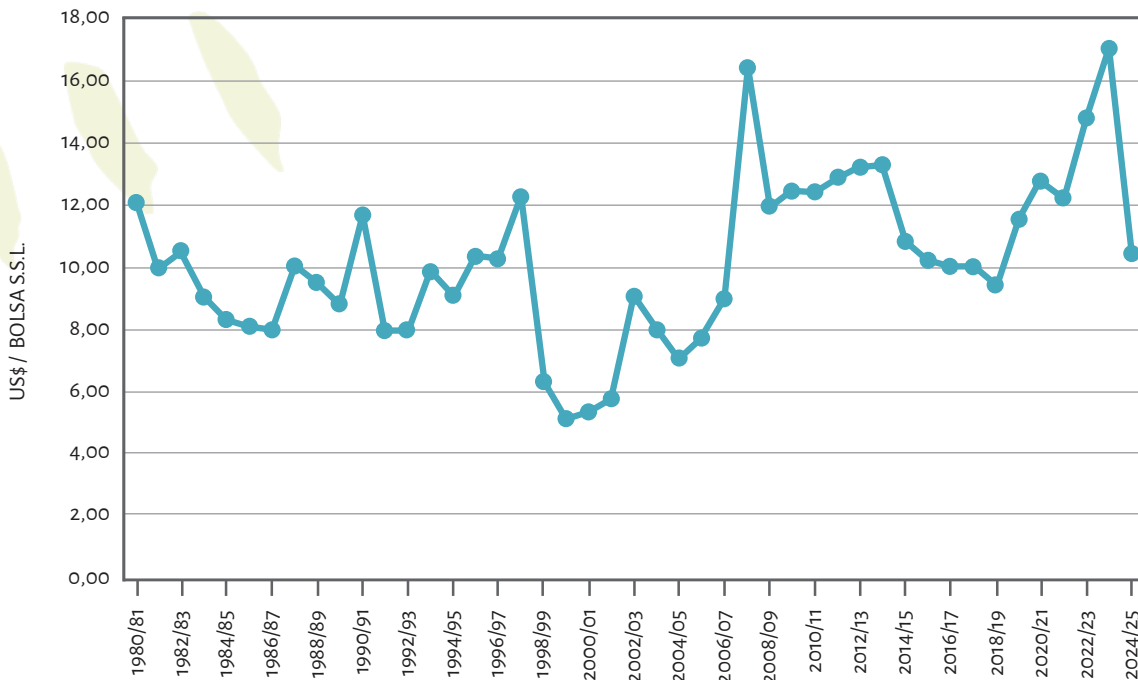


Figura 1 ▼

Evolución precio definitivo del arroz

En esta oportunidad, el cierre del precio reflejó una caída respecto al valor provisorio y, especialmente, respecto al excepcional registro de la zafra anterior. Sin embargo, el resultado debe analizarse en un contexto más amplio: la zafra 2023/2024 había marcado un valor históricamente alto, mientras que la zafra 2024/2025 estuvo condicionada por un escenario internacional más desafiante, con niveles de oferta récord en el mundo y en el Mercosur especialmente, arrastres de stock de la zafra previa y señales de precios deprimidos.

### ¿CÓMO FUE LA ZAFRA COMERCIAL?

Como sabemos, Uruguay exporta el 95 % del arroz que produce, esto lo hace ser altamente dependiente del precio de exportación del producto y por ende de los vaivenes del mercado internacional.

Luego del precio máximo de la zafra anterior, Uruguay –y todo el Mercosur y gran parte de los países productores de arroz del mundo- incrementaron la superficie sembrada, lo que generó una sobreoferta de arroz en el mundo. Esto, sumado al retorno de India al mercado de exportación, llevó a una caída de los valores internacionales de más del 30 %.

Al momento de negociar el precio provisorio (30 de junio de 2026) y con el 35 % de la zafra vendida, el ingreso neto por exportaciones llevado a paddy equivalente fue de US\$ 368 por ton, lo que significó una caída de 27 % respecto a un año atrás, con un tercio del arroz vendido como arroz cáscara.

El mercado internacional siguió ajustando a la baja, desde noviembre de 2024 (cuando India decide retornar al mercado) y desde entonces, y hasta febrero de este año, el precio de exportación ha mostrado caídas ininterrumpidas.

Al 28 de febrero de 2026, con el 94 % de la zafra comercializada, el ingreso en paddy equivalente considerando el total de las ventas fue de US\$ 348,43, la tonelada, un 5 % menos que el ingreso al momento de negociar el provisorio.

En síntesis, el precio definitivo de la zafra 2024/2025 refleja el impacto de un mercado internacional más complejo, con mayor oferta global, caída sostenida de los valores de exportación y un escenario comercial menos favorable que el observado en la zafra anterior. ■