

EDITORIAL

Estimados lectores,

Les hacemos llegar la primera edición de Arroz del año 2025, con la noticia de haber llegado al cierre del precio definitivo de la zafra 23-24 en negociaciones con la industria. Este acuerdo marcó un precio de usd 17,05 /bolsa, el mejor valor de la bolsa de la serie de precios históricos del precio Convenio.

La zafra 23/24 se mantuvo dentro del promedio en términos productivos, los productores logramos concretar rendimientos en el eje de los 8.800 kg/ha de arroz. En su aspecto comercial, las exportaciones de arroz de Uruguay se beneficiaron hasta septiembre/octubre de 2024 por la participación limitada de India —su principal competidor en el mercado internacional—, debido a las restricciones impuestas por ese país para controlar la inflación y garantizar su seguridad alimentaria.

Sin embargo, el regreso de India al mercado provocó una fuerte caída de los precios, afectando directamente a las exportaciones desde nuestro país, que aún tenían un 23 % del volumen sin colocar. Esta situación, generó que al momento de negociar el precio definitivo con los molinos el impacto fuese en una reducción de 10 centavos por bolsa en relación con el precio provisorio al 30/06/2024.

Hoy nos encontramos terminando una zafra récord, con más de 182 mil has sembradas y producciones excelentes, mayores al promedio de los últimos cinco años y concretando rendimientos en el entorno de los 9.250 kg/ha.

Esto nos determina, por un lado, el mayor volumen de la historia para almacenar, procesar y comercializar, en un escenario de mercado que cambió drásticamente desde octubre del 2024; por otro, amortigua sustancialmente la cuenta del productor.

El mercado marca a la fecha del mes de mayo en valores corrientes una baja del entorno del 35 % en sus diferentes productos exportados por Uruguay a través de sus industrias con respecto a un año atrás.

Cualquier negocio productivo que su facturación cae 35 % genera problemas, estamos frente a un cierre de zafra 24-25 con un horizonte complicado.

Además, este escenario llevará a pensar y elaborar muy bien los presupuestos para la siembra próxima con estos niveles de precios del arroz y de precios de los insumos.

Desde ACA estamos en línea permanente con los nuevos actores del Gobierno, transmitiendo la realidad de nuestro sector y proponiendo líneas de trabajo que hagan mejorar la competitividad del país productivo frente a estas bajas de valores internacionales.

En nuestra cadena debemos más que nunca buscar junto a la industria un “sinceramiento” de los valores del costo industrial que permita a los productores y a la cadena toda poder pasar estas coyunturas de bajos valores internacionales y no quedar “descalzados” a mitad de camino.

Debemos ajustar costos de forma rápida y efectiva en TODA la cadena y seguir apostando a la buena producción por hectárea, agregándole procesos de Certificación de Sostenibilidad en todos los eslabones, de manera de seguir diferenciándonos en el mercado internacional.

El valor de nuestra cadena y la fuerza de ésta, frente a esta coyuntura, está a prueba.

Cómo ya lo hicimos en varios momentos de la historia... ¡Se puede!

Abrazo a la familia arrocerá

Ing. Agr. Guillermo O'Brien
Presidente ACA