

## GRUPO FRONTERA EN GIRA

# ¿Es posible la rentabilidad?

Ing. Agr. Darío Bottaro



**EL GRUPO FRONTERA, QUE FUNCIONA DESDE LA REGIONAL MELO-NOBLÍA, TIENE COMO PRINCIPAL OBJETIVO ALCANZAR RENTABILIDAD EN UNA ACTIVIDAD QUE SE TORNA CADA DÍA MÁS EXIGENTE PARA SUS INTEGRANTES, PRODUCTORES TODOS ARRENDATARIOS COMO EL 70 % DE LOS PRODUCTORES URUGUAYOS.**

## ¿ES POSIBLE LA RENTABILIDAD?

El objetivo planteado para esta gira fue el intercambio con productores de Artigas de manera de evaluar qué actividades de manejo se podrían utilizar en nuestra región. Por su ubicación geográfica e histórica, las actividades propias del proceso del cultivo se realizan desde mucho antes que en Cerro Largo. Es así que, el integrante del Grupo Frontera Juan Silva se contacta con el Ing. Guillermo O'Brien, productor de Artigas, para que al planteo de los problemas "solo se le encuentran soluciones cuando se los ataca". Se organiza un día y medio de gira para «sacar ideas de ambos lados que pueden hacer ¡más llevadera la situación del sector! "Así como los productores se juntan en busca de ideas, se espera que lo hagan los socios de la industria", señala O'Brien en la acogida del grupo.

**Los productores a quienes se realizan visitas son:** Mario de Garrou y Martín Echenagusía, Guillermo O'Brien y Nicolás Orihuela.

**Los productores de Cerro Largo son:** Pablo Alfonso, Darío Bottaro, Andrés Colpo, Alli-

son Colpo, Rómulo Gamarra, Edgar Lucas, Tony Possebon y Juan Silva.

El mayor consenso estuvo planteado en la realidad arrocerá 2018. Al igual que en Cerro Largo, en Artigas se da una importante reducción del área de siembra, debido al nulo margen de rentabilidad y la necesidad de maximizar todos los recursos sin perder productividad.

Se presenta la necesidad de que el equipo asuma el compromiso de trabajo con empuje y sacrificio, desde el productor a todo el personal involucrado para lograr rendimientos acordes que permitan continuar la actividad y se mantenga la fuente de trabajo.

## Entre las actividades de manejo presentadas, se mencionan:

- Técnica de recuperación de rastros con mínimos laboreos
- Especial énfasis en el cierre total de la chacra y construcción de drenajes luego de terminada la chacra, previo a la siembra
- Manejo del agua con alta frecuencia de regueras
- Uso de herramientas sencillas y prácticas como La V, Bastiani y 3 negro
- RTK nivelación con costos similares a la nivelación láser, permitiendo bajar costos
- Optimización en el aprovechamiento del agua con canales recuperadores en todas las laderas (Estos permiten cuidar el agua y disminuir los puntos de control)

## REFLEXIÓN

En los intercambios surgidos fueron muchas las preguntas que han quedado sin respuesta, preguntas que, como productores uruguayos, se plantean con mayor énfasis:

- ¿Hasta cuándo se puede seguir plantando arroz?
- ¿Es la fecha de entrega anticipada de campos por parte del propietario un factor de ayuda a la continuidad del negocio?
- ¿Es la solución emprender el negocio en Paraguay?
- ¿Es posible el trabajo en grupos para obtener ventajas competitivas?
- Respecto a la maquinaria (y dado que, en este momento no se puede invertir en el rubro), ¿cómo es posible renovar los equipos? ¿Se encuentran en condiciones?

## PREGUNTAS PENDIENTES PARA REFLEXIONAR DESDE EL PUNTO DE VISTA DEL SECTOR ARROCERO

- ¿Por qué productores eficientes deben abandonar sus actividades?
- ¿Son conscientes los dueños de los sistemas de riego del impacto del cese de la producción de arroz?

Más allá de eso, el encuentro de los dos grupos deja tirada la línea de trabajo en que se resalta mucho la importancia del intercambio de ideas y del trabajo en grupo. ¡¡Solo entre todos salimos adelante!! ✓

# CRECER ES UNA DECISIÓN QUE SE TOMA TODOS LOS DÍAS.

- + 7% promedio de incremento en la producción/Há
- + Entre U\$S 85 y U\$S 120 de incremento en ingresos/Há



ROMPE EL TECHO DEL RENDIMIENTO

Disponible en todos los locales de AGROCENTRO

**Efice**  
BUENA QUÍMICA



"La recomendación más ajustada es la aplicación a inicio de macollaje en todas las variedades de arroz y en mezcla con la mayoría de los herbicidas."

ING. AGR. EMILIANO FERREIRA  
DIRECTOR DE CONARROZ

© GROWTEC@EFICE.UY    ☎ EFICE.UY    ☎ +598 2902 0153