

ARROZ 2015

EL OBSERVADOR Montevideo, viernes 17 de julio de 2015. Suplemento de 8 páginas

Las herramientas para ganar en competitividad

Ante las dificultades del sector, técnicos, productores y autoridades trabajan en definir un mejor escenario



Mercados

Precio del cereal está lejos de las aspiraciones



Desarrollo

Crecimiento del rendimiento es histórico y ejemplo mundial



Incertidumbre

Clima, mercados y costos en una zafra cargada de riesgo

Fertilice con lo mejor.

N NIDERA
NUTRIENTES
Pura nutrición

INIA

Nuevos cultivares aportan calidad y tolerancia a enfermedades

URUGUAY EXPORTA ARROZ DE ALTA CALIDAD CON IDENTIDAD VARIETAL, LO QUE LLEVA A LA UTILIZACIÓN DE POCAS VARIEDADES EN LA MAYORÍA DEL ÁREA

El mejoramiento genético realizado en CIAAB y posteriormente en INIA, han aportado al sector arroceros variedades que, a partir de la década del 90, sustituyeron a Bluebelle, con incrementos de rendimiento de 20% a 30%. A partir de 1995, El Paso 144, INIA Tacuarí e INIA Olimar (desde 2003) han ocupado 70%-97% del área de siembra, contribuyendo al incremento de rendimiento de 150 kg/ha por año registrado en el país entre 1990 y 2015.

Uruguay exporta arroz de alta calidad con identidad varietal, lo que lleva a la utilización de pocas variedades en la mayoría del área. Sin embargo, en las últimas zafas se ha incrementado el número de variedades utilizadas, fundamentalmente de variedades Clearfield (resistentes a los herbicidas imidazolinonas), y de variedades resistentes a la enfermedad Brusone, desarrolladas por programas privados e INIA, por lo que el área de las tres variedades mayoritarias descendió a 70% en 2014/15.

Entre los cultivares Clearfield, el de mayor crecimiento fue el híbrido Inov CL, de la empresa RiceTec (14% del área en 2014/15), desarrollado con un progenitor de INIA a través de un convenio entre ambas instituciones, transformándose en el cuarto cultivar mayoritario. Las tres variedades mencionadas previamente e Inov CL ocuparon 84% del área en 2014/15.

INIA tiene un convenio con la Asociación de Cultivadores de Arroz y con la Gremial de Molinos Arroceros, que conforman un consorcio semillero, que actúa como licenciario de las variedades liberadas por el instituto. Este acuerdo incluye un período de validación de cultivares promisorios en predios de productores, previo a su liberación comercial, que es decidida conjuntamente por las instituciones. La última variedad en ser liberada, Parao (2013), cultivada en la zona Este, ocupó 3% del área en 2014/15. Además de esta nueva variedad, se están validando los primeros dos cultivares Clearfield desarrollados por INIA, CL212 y CL244 (2,5% del área del país) y en menor escala el cultivar indica L5903 (374 ha en 2014/15).

Parao es una variedad de calidad americana (japónica tropical), al igual que INIA Tacuarí, con mayor potencial de rendimiento, manteniendo similar calidad moli-



Chacra de la variedad Parao, departamento de Treinta y Tres

nera. Parao es resistente a Brusone (causado por el hongo *Pyricularia oryzae*) en hoja y moderadamente resistente en cuello de panoja, con tallos fuertes y más sanos que INIA Tacuarí, resistentes a vuelco y a desgrane, lo que le otorga buena tolerancia al retraso de cosecha. Las hojas son glabras y erectas, los granos son pesados y tiene buena fertilidad y tolerancia a bajas temperaturas. En el Cuadro 1 se obser-

va el rendimiento de las variedades mayoritarias de la zona Este y el de algunos nuevos cultivares.

Desde su ingreso en validación, en 2010/11 con un área reducida, a la actualidad (4.000 ha en el Este y 4.600 en el país), el rendimiento de Parao en cultivos de la zona Este promedió 8,6 t/ha, destacándose en 2012/13 con el mayor rendimiento de las variedades cultivadas. Es destacable el alto rendi-

miento alcanzado por el híbrido Inov CL en 2014/15, con 9,6 t/ha, contribuyendo al record de rendimiento promedio del país alcanzado en la zafra. El nuevo cultivar en validación, L5903, es de tipo indica, al igual que El Paso 144 e INIA Olimar, con buen potencial de rendimiento, alta resistencia a Brusone en hoja y cuello y excelente rendimiento industrial. Su ciclo es largo y adecuado para siembras tempranas. En 2014/15, en un área reducida, mostró un excelente potencial de rendimiento, con 9,5 t/ha, similar al de Inov CL (Cuadro 1). Los cultivares Clearfield CL212 y CL244, de tipo indica, están en validación en 2.900 y 1.000 ha en el país, respectivamente. Ambos tienen rendimientos superiores al de la variedad argentina Puitá INTA CL y similares al de la nueva variedad Gurí INTA CL, la cual es altamente susceptible a Brusone. CL212, tiene la ventaja de ser resistente a este patógeno y, al igual que CL244, tienen ciclos cortos y mantienen buenos rendimientos en siembras tardías (noviembre). Por su parte, CL244 ha mostrado muy buena cocción.

Mejores rendimientos, resistencia a enfermedades y calidad

El programa de mejoramiento genético de INIA ha estudiado la evolución del potencial de rendimiento de los cultivares de grano largo desarrollados. Se encontró que el potencial de rendimiento de las líneas experimentales japónica tropical (Figura) e indica se ha incrementado 1,4% y 1,7%/año en los últimos 16 y 8 años, respectivamente, respecto a las variedades testigo de cada grupo (INIA Tacuarí y El Paso 144).

Las líneas experimentales más productivas en los últimos 3 años promediaron una ventaja de 17% a 36% sobre las variedades más populares de cada ecotipo.

Algunas de ellas se encuentran actualmente en producción de semillas y se espera que ingresen en validación en el corto plazo. Además de la cooperación con RiceTec, INIA también está trabajando el desarrollo cooperativo de híbridos con un consorcio internacional coordinado por un centro internacional (CIAT), con participación del Fondo Latinoamericano de Arroz de Riego y otras instituciones de la región.

Variedad	Zafas					Media
	2014/15	2013/14	2012/13	2011/12	2010/11	
Rendimiento kg/ha						
El Paso 144	8615	7978	7850	7500	8450	8079
INIA Tacuarí	8472	7938	8050	7400	8700	8112
Parao	8507	8307	9373	7910	8940	8607
Inov CL	9629	8976	8950			9185
L5903	9471					
Media Este	8664	7950	7950	7400	8350	

Cuadro 1. Rendimiento de algunas variedades en la zona Este, 2010/11 a 2014/15. Datos del Grupo de Trabajo Arroz de INIA.

En 2014/15 se evaluaron 900 híbridos desarrollados con progenitores masculinos de la región y algunos de ellos alcanzaron 15 t/ha, superando significativamente a Inov CL. Se está multiplicando semilla de estos híbridos en Colombia, para realizar una evaluación más detallada en la próxima zafra. Los nuevos cultivares que INIA está posicionando en el mercado están contribuyendo a mejorar el rendimiento, resistencia a enfermedades y calidad. Paralelamente, la información experimental permite alentar expectativas de que esta tendencia pueda continuar en el corto y mediano plazo con nuevos productos.

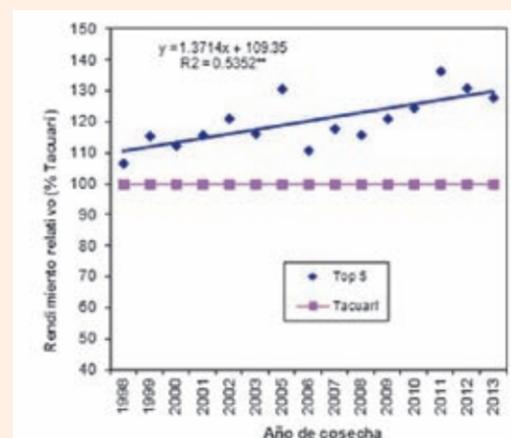


Figura 1. Rendimiento relativo promedio de las 5 líneas japónica tropical más productivas. 1997/98 a 2012/13

Fortalezas y debilidades



Lic. Leonardo Bolla

Convencidos de las dificultades que enfrenta el complejo arroceros, los agricultores advierten sobre el riesgo de un nuevo retroceso en el área de siembra del cereal en las plantaciones que se definen en estas semanas. Más allá de los problemas de costos, competitividad y mercados se suman otras dificultades, por ejemplo de orden climático, en al menos algunas zonas como el Este del país. Sin embargo, el rubro ha mostrado su fortaleza y liderazgo en la incorporación de conocimiento, sumando tecnología que le ha permitido ubicarse en los primeros lugares a nivel mundial en cuanto a la productividad en kilos por hectárea. El arroz uruguayo muestra su fortaleza a nivel de la integración de la cadena arroceros, donde es ejemplo a nivel nacional por ejemplo, con respecto a los mecanismos de fijación de precios.

Cabe preguntarse, si estas dificultades son de orden estructural o coyuntural, y lo primero que surge es que los problemas del complejo arroceros son similares a los que tienen los demás sectores de la producción e incluso de la economía nacional. La fuerte incidencia del llamado "costo país" donde resolver un escenario adecuado para la producción es materia pendiente y en esta línea alcanza mencionar las áreas de los combustibles y la energía eléctrica. Además de los factores monetarios que son decisivos en un momento muy dinámico del comercio internacional, ni que hablar la infraestructura carretera y los servicios que hacen a los resultados finales desde la postcosecha.

En este escenario, el sector arroceros tiene vitalidad y liderazgo a nivel productivo y socioeconómico, lo cual representa una excelente base para enfrentar el desafío de los próximos meses, a partir de sus recursos, conocimiento y experiencia. Más allá de este aporte fundamental de los productores y la industria, la situación amerita acompañar la actividad con acciones contundentes que permitan ubicar la actividad a la par de sus competidores en el mundo.

Ernesto Stirling, presidente de la Asociación de Cultivadores de Arroz

El clima, mercados y costos definen una zafra cargada de incertidumbre

A NIVEL DE LA GREMIAL Y EL PODER EJECUTIVO SE TRABAJA EN UNA COMISIÓN SECTORIAL PARA DEFINIR OPCIONES QUE PERMITAN MEJORAR LAS OPORTUNIDADES DEL CEREAL

En el sector arrocero hablar de perspectivas inevitablemente lleva a tener una visión de incertidumbre frente a la actual coyuntura, determinada fundamentalmente por los bajos precios del mercado y los altos costos de producción.

Esta situación fue destacada por el presidente de la Asociación de Cultivadores de Arroz (ACA), Ernesto Stirling, quien explicó que en la actual situación es preocupante la baja de precios a nivel mundial y la poca demanda existente, con el agregado de problemas en alguna zona como puede ser el fenómeno climático de El Niño y efectos de sequía.

Además los stocks mundiales han ido bajado a niveles de 2007



Ernesto Stirling, presidente de ACA

en el entorno de los 90 millones de toneladas. En ese sentido sobresale que el stock de Tailandia, que había llegado a 16 millones de toneladas, ha disminuido a unos 4 millones de toneladas, porque el resto tiene un deterioro provocado por el paso del tiempo, la humedad, calor propio del clima y consiguientes problemas sanitarios.

Además el atraso de las lluvias en América Central que está en una temporada de cultivos puede también aumentar un la demanda, pero sin dudas que los estadounidenses con la ley agrícola de su país están tratando de vender su arroz a cualquier precio, lo que condiciona los precios de los mercados por la competencia que están haciendo. Es claro

que esa ley no van a cambiarla y la impresión que da es que se está llegando al piso de los precios y quizá pueda provocar que se reviertan esos valores en los próximos meses, opinó Stirling.

El dirigente reflexionó que a países que no subsidian sus producciones como Uruguay, les resulta muy difícil competir frente a esas condiciones que no representan “una libertad de comercio”.

Por otra parte las condiciones de las represas en Uruguay tienen muy poca agua en las zonas centro, noreste y este, en función de que se han registrado secas. Igualmente aún quedan tres meses completos para iniciar las siembras pero la preocupación existe.

EL EFECTO “NIÑO”

Si bien se anuncian precipitaciones importantes es claro que persisten las condiciones de un déficit hídrico muy importante, incluso las pasturas implantadas en el otoño están con falta con agua. O sea que solo el suelo se va a llevar unos cuantos milímetros de agua y esperamos que “estas lluvias que se anuncian se cumplan porque de

lo contrario se va a producir una caída grande de área de siembra por el hecho de no tener completas las represas”.

Normalmente en Artigas la siembra comienza alrededor del 10 de setiembre, mientras que en el este se inicia por el 20 del mismo mes aproximadamente dependiendo de las condiciones del clima si está

lloviendo o no. Si hay condiciones de siembra los productores van a comenzar temprano porque hay un área importante que está pronta, pero el problema es que no hay agua principalmente en el este del país donde la laguna Merín ha bajado y los ríos y arroyos no tienen casi agua, comentó el titular de ACA.

APUNTE

El presidente de la Asociación de Cultivadores de Arroz (ACA), Ernesto Stirling consideró que el sector en la actual coyuntura crítica que atraviesa necesita soluciones rápidas de tipo financiero, en función de que no han surgido hasta el momento otras opciones que resulten viables.

El dirigente entendió que soluciones financieras significan mayor endeudamiento para los productores y eso representa descuentos en el precio que percibirán en el futuro en cuotas anuales ya sea para cumplir con un fondo arrocero o con otra herramienta financiera.

Un sector que genera nuevas inversiones e innovación tecnológica

El ministro de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), Tabaré Aguerre se preguntó si el sector arrocero que está en serias dificultades, se encuentra en una situación coyuntural o estructural. “Esa es la pregunta que tenemos que hacemos como sector arrocero”, sostuvo. En esa línea remarcó que “si es coyuntura vale la pena cruzar el puente, si es estructural cada uno tiene que hacer su cuenta”.

Este enfoque fue planteado durante el seminario “El sector arrocero uruguayo, desafíos para la competitividad”, organizado por la Asociación de Cultivadores de Arroz en la Cámara Mercantil de Productos del País.

Opinó que este sector se ha caracterizado por hacer bien los deberes en lo que se denomina competitividad estructural, generando innovación, inversiones, se ha adaptado a la variabilidad climática, ha incorporado el riego y ha logrado un mejoramiento genético nacional de las variedades de arroz. También este sector ha certificado la semilla como un activo, se ha integrado verticalmente con la cadena del sector, se ha diversificado comercialmente, ha logrado



Inauguración de la zafra arrocera

la calidad intrínseca y logística del producto, afirmó el ministro.

Por lo tanto, si todo lo señalado anteriormente el sector arrocero lo ha hecho, “entonces estamos en una situación donde responsablemente nos tenemos que hacer la pregunta. Y la respuesta es que no somos un país con ventajas comparativas para producir arroz. Lo somos para producir pasto o vacas. Lo que el sector arrocero uruguayo ha logrado es puramente ventaja competitiva”.

En esa línea, Aguerre consideró que es la apuesta al servicio de la pro-

ducción, de la imaginación, de la inteligencia, del riesgo, de la inversión, de la articulación institucional y del sector público y privado. “Pero eso tiene un límite, cuando tenemos que competir con distorsiones comerciales no todo tiene solución, ni todo sirve”.

El ministro consideró que en los últimos 10 años el arroz solo tuvo un año con un precio muy alto, asociado a un evento climático en Asia, y que los pronósticos indican que a corto plazo puede haber una nueva situación climática que beneficie con un ajuste de stocks.

DESPEGUE EN LA PRODUCTIVIDAD

El jerarca entendió que en los últimos años el sector ha podido mantener los 149,9 kilos de aumento de productividad por año porque ha encontrado niveles de integración e instrumentos de financiamiento que “nos han permitido comprar tiempo”.

El ministro destacó lo que ha logrado Uruguay, en materia de diferenciación del arroz que produce, vendiendo un barco de este grano

US\$ 40 a US\$ 50 arriba de sus competidores algo que no tiene demasiados antecedentes.

Aguerre comentó además que el sector se enfrenta a un deterioro en el precio de exportación del arroz y que la readecuación de los costos cuya baja estimó de 10% a 15% -por la vía de ajuste del dólar-, se notará recién en el próximo ejercicio.

ENFRENTAR LA COYUNTURA

El sector tuvo siempre una variable de ajuste muy importante, por lo cual dos componentes del costo de producción se miden en producto: la tierra y el agua y además en el norte del país una parte importante del salario también está en producto por los acuerdos alcanzados con los regadores y trabajadores, afirmó el ministro de Ganadería.

Este sistema quiere decir que si el arroz vale US\$ 11, US\$ 13 o US\$

15, hay una parte de entre 25% y 30% del costo que se acuerda en producto, mientras que otra parte se ajusta por “la reducción de la moneda. Por lo tanto, si llegáramos al año próximo con un ajuste de costos y tuviéramos un mecanismo de comprar tiempo para lo cual tenemos que trabajar, de forma de pasar financieramente una situación complica a la situación siguiente”.

Enfoques

Más de 60 destinos para el cereal

EN LOS ÚLTIMOS AÑOS LA SITUACIÓN PARA EL SECTOR ARROCERO SE HA IDO DETERIORANDO DEBIDO A LOS ALTOS COSTOS Y LA REALIDAD DE LOS PRECIOS INTERNACIONALES

Se ha dado una caída en la rentabilidad del sector que perjudicó el área sembrada y la cantidad de productores arroceros, destacó a Sector Arrocero la gerenta general, de la Asociación de Cultivadores de Arroz (ACA), María Sanguinetti.

El área sembrada pasó de casi 200 mil hectáreas en la zafra 2010/2011 a 172 mil hectáreas en la zafra 2013/2014 y se estima para esta zafra pasada unas 161 mil hectáreas.

En los últimos meses se ha visto una fuerte tendencia a la baja en los precios internacionales. Uruguay ha tenido un lugar destacado tanto en precios como en destinos de exportación. “El país exporta arroz a más de 60 destinos y logra muy buenos precios a nivel internacional. Sin embargo en lo que va de la zafra comercial los precios han bajado un 10% respecto al año anterior y las ventas han sido significativamente menores”, explicó Sanguinetti. Agregó que existe una importante incertidumbre sobre que a pasar en los próximos meses.

Entre los principales problemas

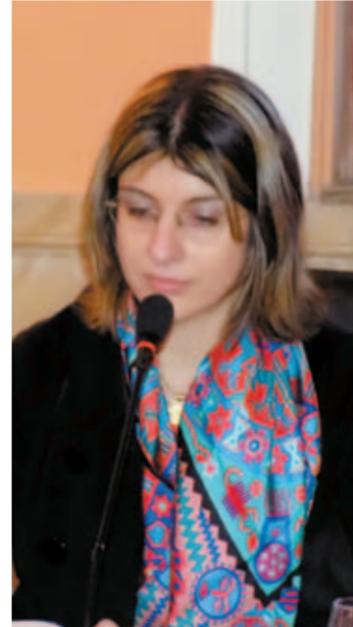


Seminario organizado por ACA, realizado el 16 de junio

identificados se destacan los altos costos de producción y elaboración, en tanto que la realidad de los mercados arroceros demuestran hoy una problemática muy particular en términos de medidas proteccionistas y baja de precios que se ha agravado en

los últimos meses, señaló la gerenta de ACA.

En relación al costo de producción, si bien la reciente evolución creciente del dólar se ha acentuado, estos en términos del producto vendido han tenido en los últimos años una



María Noel Sanguinetti Vezzoso
Economista
Gerente General de la ACA
Docente de la Facultad de Ciencias y Económicas y de Administración de la Universidad de la República.

se pueden ver afectados y se requerirá los déficits públicos. Vinculado a esto se espera que el deterioro de la balanza comercial sea moderado y de corta duración, habiendo un ajuste de la cuenta comercial por importaciones, especialmente con regímenes cambiarios más rígidos y escasa diversificación de las exportaciones, afirmó la experta.

La economista Sanguinetti sostuvo que la inversión real en la región se ha desacelerado desde mediados del año 2011 y que puede acentuarse. Opinó que “la mayor flexibilidad del tipo de cambio puede ser una ayuda para facilitar el ajuste de las cuentas externas”.

A nivel país, “nos encontramos en una situación mucho más ajustada ya que existe una baja en el crecimiento y una caída en algunos sectores como por ejemplo la agricultura en general. La economía uruguaya acumuló en el año 2014 un crecimiento de 3,5% en relación al año anterior, observándose tasas anuales positivas en muchos de los sectores”.

La funcionaria de ACA consideró que hay un leve aumento en el valor agregado de la actividad agropecuaria donde el subsector pecuario compensó la caída en la agricultura. Asimismo se observan menores rendimientos a excepción del arroz que en tendencia vienen en aumento con una zafra record 2014/2015.

El año 2014 finalizó con déficit de 3,5% del PIB, resultado bastante menos favorable que el de 2013 que fue de -2,4%. El peor resultado respecto al año pasado se debió tanto a menores ingresos como a los mayores egresos en proporción al PIB. El dólar se ha venido fortaleciendo y algunos costos vienen dando señales de que podrían disminuir pero el ajuste de los mismos es un proceso más lento, concluyó Sanguinetti.

tendencia claramente creciente. A modo de ejemplo el costo de producción estimado para la última zafra fue de US\$ 2.172 por hectárea para el cultivo y el precio de la bolsa de arroz de 50 kilos sano, seco y limpio en el punto de recibo, para cubrir este costo y el fondo arrocero debería ser de al menos US\$ 13 por bolsa. Con estos números y las tendencias recientes de los precios para el próximo año comercial los números son alarmantes y las estimaciones dan pérdidas bastante significativas, dijo Sanguinetti.

Menor crecimiento tras 10 años de expansión

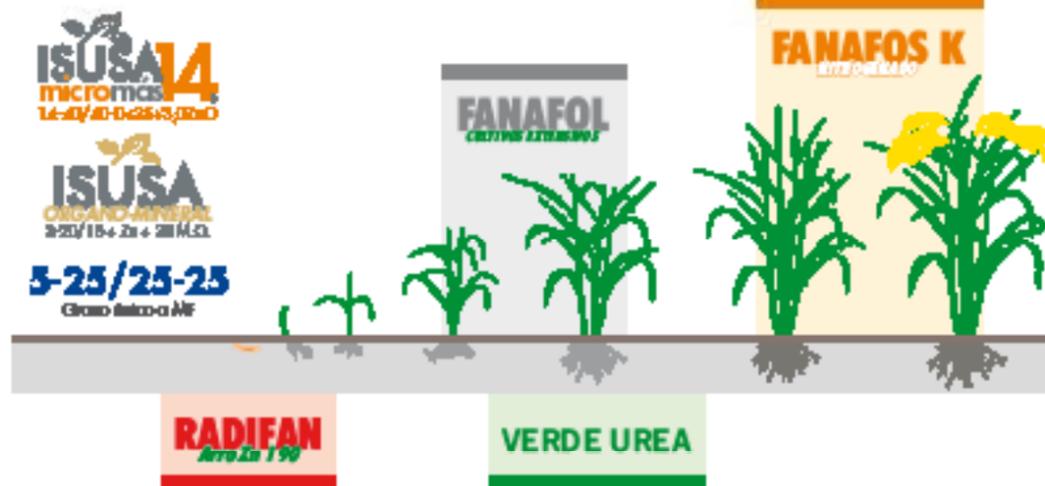
En la actual coyuntura económica sobresale el cambio de escenario en el crecimiento que se venía registrando en los últimos 10 años. En ese marco si bien Uruguay mantiene un crecimiento de la economía, las proyecciones para el 2015 son mucho más bajas y estarán en el entorno del 2,5 a 2,8%, destacó a *El Observador* la gerente general de ACA.

Explicó que a nivel de la región y de acuerdo a datos que han surgido en los últimos meses se espera que los precios mundiales de las materias primas continúen bajos por lo que a nivel de la región los ingresos fiscales

Bajar costos

En la agenda de trabajo para el sector del arroz figura en primer lugar la necesidad de bajar costos, donde el sector ya ha logrado todo lo que se puede en términos de rendimiento y eficiencias. “Pero vivimos en un país donde producir es muy caro”, sostuvo María Sanguinetti. Mejorar las condiciones de acceso a mercados. Mejorar las condiciones de financiamiento para la coyuntura actual. Trabajar en términos de competitividad a ni-

vel país. “Debemos seguir trabajando a nivel de la cadena. Los logros del arroz se han hecho en base a la institucionalidad y la cadena integrada y el futuro del sector está en seguir apostando a la misma”, sostuvo. Sanguinetti entendió que es clave una política pública que mejore en términos de costos, facilite aspectos financieros, así como que ayude a la apertura y profundización de los mercados.



Un fertilizante justo para cada etapa de su cultivo
Fertilice y maximice sus rendimientos

Tel 2347 2035 - ventas@isusa.com.uy - www.isusa.com.uy - www.agrotamario.com

Tendencias

Precio lejos de las aspiraciones

EN LOS ÚLTIMOS 25 AÑOS SE DIERON LAS CLAVES DEL DESARROLLO DEL CEREAL, CON RENDIMIENTOS HISTÓRICOS

Hernán Zorrilla, vicepresidente de la Asociación de Cultivadores de Arroz, disertó precisamente sobre el tema de producir y exportar arroz, en el seminario organizado por esta institución sobre la competitividad de este sector en la Cámara Mercantil de Productos del País (CMPP).

El precio que obtiene el arroz actualmente está muy lejos de las aspiraciones que tiene el productor o de lo que podría ser un precio que le diera al sector un grado mejor de competitividad. Es un aspecto donde el rubro arrocero está muy complicado, opinó el dirigente.

En el seminario Zorrilla procuró mostrar el proceso del arroz en Uruguay en los últimos 25 años los elementos clave se dieron en ese lapso como el crecimiento del rendimiento del cultivo que es histórico y ejemplo mundial. Recordó que desde los años 90' hasta la actualidad el aumento de rendimientos ha sido de unos 150 kilos de arroz por hectárea y por año, hasta llegar a la última zafra con



Desde hace cuatro años caen las hectáreas sembradas

MENOR SIEMBRA

Otro aspecto que preocupa es que desde hace cuatro años se viene registrando una caída de siembra de casi 10 mil hectáreas por año. Hace cuatro años el área sembrada era de 190 mil hectáreas y esta última fue de 160.000 hectáreas. Por otra parte en esta nueva zafra

“tenemos nuestra gran duda de que se pueda mantener y es posible que pueda caer nuevamente la superficie de siembra. Más allá del tema precio que incide, se agrega además una sequía importante en el este del país que tiene su repercusión”, destacó el dirigente.

una marca que ronda un récord mundial con 8.600 kilos por hectárea.

También quedó clara la evolución de los costos en ese período, como lo demuestra que desde 2001 a la fecha ese factor subió US\$ 100 por hectárea y por año, lo cual llevó a que los valores del orden de los US\$ 600 a 700 se elevaran a US\$ 2.100 a 2.200 en la actualidad, señaló Zorrilla.

El crecimiento en los rendimientos y en el precio del arroz permitió ir paliando esta situación, pero evidentemente en los últimos cuatro años la situación se fue complicando de una forma muy importante. “A pesar de esa evolución en los últimos tres años no cierran los números económicos que terminan en rojo. La característica del mercado en ese período era de lo que le llamamos una meseta de precios, porque los precios del mercado internacionales se mantuvieron estables, al tiempo que otros commodities como la soja crecían en valores de forma importante”, sostuvo Zorrilla.

Por lo tanto, el arroz se mantenía en precios y con costo al alza, a lo

que se agrega el actual precio provisorio de US\$ 11 la bolsa de 50 kilos, lo que significa estar más de US\$ 2 por abajo del valor definitivo de la zafra pasada, consideró el dirigente.

Rentabilidad al margen

Argumentó que si con rendimientos que ya es muy difícil que puedan seguir creciendo al caer el precio ahora en esa magnitud la situación del sector arrocero se torna muy compleja. “Sabemos de muchos productores que están muy complicados y genera que el sector en su conjunto esté trabajando para buscar algún tipo de soluciones que no son fáciles porque se achica mucho el margen de maniobra.

Hoy prácticamente el productor que tenga una renta positiva es porque dueño de tierra y agua o haber tenido una producción muy por encima del promedio. Pero los promedios se integran con los productores que están por arriba y por debajo de la media, por lo que cual estos últimos van a estar con serios problemas”, dijo Zorrilla.



Mercados

Subsidios y políticas de protección afectan la viabilidad del sector

DE NO OPERAR CAMBIOS MUY GRANDES EN EL PRECIO DE COMERCIALIZACIÓN DEL PRODUCTO ESTARÍA QUEDANDO EN SITUACIÓN DE INVIABILIDAD, SOSTUVO EL DIRECTIVO DE ACA, RÓMULO GAMARRA

La producción arrocera en el Uruguay atraviesa un periodo de enormes dificultades, económicas y financieras. Por un lado el alto costo de producción que obedece a razones mayoritariamente estructurales y por el otro la baja de los precios internacionales y la imposibilidad de acceder a mercados consumidores, que cuentan con programas de protección y subsidios a las producciones nacionales, hacen desfavorable la ecuación productiva, destacó el secretario de la Asociación de Cultivadores de Arroz (ACA), Rómulo Gamarra.

No obstante el sector arrocero cuenta en su haber con realidades y logros alcanzados en materia de productividad, inocuidad, calidad, bajo impacto ambiental y complementariedad con otros rubros productivos; además de llevar adelante una política bien madura y responsable con los recursos humanos, que junto con el manejo de recursos naturales (suelo y agua) hacen sustentable técnicamente la actividad, subrayó el productor.

En consecuencia el dirigente opinó que se debe analizar cuáles son las oportunidades para utilizar lo logrado hasta ahora, “no perderlo y no dejar caer esta estructura productiva y socioeconómica, que es



El arroz como un cultivo para la rotación integrada con pastura

importante para el productor porque es su actividad y para la sociedad uruguaya que encuentra en esta cadena”. Afirmó que es una palanca dinamizadora de zonas agrícolas en las que no prosperan satisfactoriamente otras producciones.

Gamarra opinó que el cultivo del arroz aisladamente no tiene rentabilidad. En ese marco opinó que el productor aparcerero que tiene que pagar renta de tierra y agua, “de no operar cambios muy grandes en el precio de comercialización del producto esta-

ría quedando en situación de inviabilidad”.

Entonces, el arroz como cabeza de rotación en una producción integrada arroz-pastura aparece como casi el único futuro de esta producción. Además, la baja intensidad de

cultivo dentro de la rotación posibilita prácticas agronómicas que van de la mano con la calidad y baja utilización de específicos fitosanitarios. “Además ya vimos que otros países con la práctica del monocultivo o rotaciones muy cortas han tenido que sembrar materiales genéticos que no logran, hasta el momento, la calidad promedio del arroz uruguayo”.

El dirigente de ACA opinó que Uruguay cuenta racionalmente con fuentes de agua para riego para alrededor de 180 mil hectáreas. Las zonas planas y aptas para el cultivo que difícilmente aceptan otro cultivo agrícola están en el este, norte y noreste del país y presentan ventajas comparativas para la producción integrada con la ganadería de carne.

Gamarra entendió que hay que tener en cuenta que, en el entorno del 70% de la producción actual se lleva adelante en régimen de aparcería. Entonces “la única oportunidad que tiene esa enorme porción de la producción es llegar a nichos de mercado que paguen más la calidad de nuestro producto, o buscar políticamente la liberación de aranceles de importación para acceder a países consumidores sin resignar ingresos”.

Integración con ganadería en el establecimiento Las Achiras

Gustavo Ferrari, titular del establecimiento Las Achiras en la zona de José Pedro Varela en el departamento de Lavalleja, obtiene buenos resultados productivos base a la rotación de arroz, sorgo y pasturas con lo cual promueve una efectiva integración agrícola ganadera.

De acuerdo a ese enfoque, Ferrari planta un año arroz, luego al período siguiente sorgo, al siguiente arroz y al año que le sigue puede optar por pasturas sembrando praderas sobre rastrojos de arroz con trébol blanco y raygrás. Le sigue otro año de sorgo y luego la pradera. De esta manera se hace tres años de praderas promoviendo la rotación del arroz con la ganadería.

Según Ferrari, el arroz-sorgo es una rotación que funciona muy bien y ahora en los últimos tres años introduciendo también la soja en la rotación. “Lo hacemos desde que llegó esta oleaginosa al este del país, hay que tener en cuenta

que la soja arregla muy bien los campos y en la rotación la ventaja que ofrece es que el costo de los laboreos se diluye en dos o tres cultivos”.

No es solo un tema de cuidado del recurso suelo, sino también de beneficio económico, si se tiene en cuenta el precio que tiene el combustible. Si sobre el rastrojo de sorgo se hace una pradera cuando se vuelve con el arroz el laboreo es mucho menos. Por lo tanto, a los precios que tiene el combustible lo que hay que ahorrar es el uso de tractores y otras maquinarias, explicó Ferrari.

De esta manera los laboreos se complementan y se puede alcanzar una rebaja de costos por esa razón. En ese marco de integración productiva arroz-ganadería resaltó los buenos rendimientos que se obtienen con sorgo, un cultivo que se planta desde hace varios años y que ha logrado rendimientos que se han estabilizado en unos 5.000 kilos por hectárea de promedio.

Por lo tanto, es un costo más bajo que otra plantación donde se hace solo este cultivo.

Además de su destino para alimentación del ganado que produce Las Achiras, el sorgo tiene buen precio para colocarlo en el mercado donde siempre se vende y se obtienen unos US\$ 130 o US\$ 140 la tonelada, explicó Ferrari.

El establecimiento completa su diversificación con la cría ganadera, comprando terneros de 150 kilos a 180 kilos de promedio. Estos animales son criados sobre praderas en rastrojo de arroz, un costo que está bien evaluado y que se ubica en US\$ 1,20 el kilo de la cría la que se lleva desde los 150 kilos a los 350 kilos. A veces, si hay problemas en las praderas, se instalan comederos con raciones de autoconsumo con sal y de bajo costo.

Una vez que los novillos llegan a los 350 kilos se trasladan a un encierro a corral, donde la mayoría de los animales son destinados pa-



El sector se integra con la ganadería

ra la cuota europea de carnes 481, explicó el productor.

Ferrari admitió que el sector arrocero está en una coyuntura difícil y que opera con una estructura de costos muy alta que se ubica en alrededor de las US\$ 2.000 por hectárea. Admitió que la única for-

ma de bajar esa incidencia alta de costos es hacer rotaciones con ganadería, sorgo y otros cultivos.

Sin embargo reconoció que entre 40% a 60% de productores que producen solo arroz y por lo tanto no tienen posibilidad de bajar la estructura de costos.

Embajador Luis Bermúdez, director general para Asuntos Económicos del Ministerio de Relaciones Exteriores

Las oportunidades que vienen de los megacuerdos internacionales

EL DIPLOMÁTICO EXPUSO LAS CONDICIONES DE INSERCIÓN DEL PRODUCTO EN LOS DESTINOS GLOBALES

La diplomacia uruguaya le preocupa no quedar al margen de los megacuerdos internacionales para no perder la posibilidad de mejorar las condiciones de acceso para los productos que exporta este país.

Este concepto fue destacado por el embajador Luis Bermúdez, director general para Asuntos Económicos del Ministerio de Relaciones Exteriores durante el seminario "El Sector Arrocerero Uruguayo. Desafíos para la Competitividad" que tuvo lugar el pasado 16 de junio en los salones de la Cámara Mercantil de Productos del País.

El Estado, y más precisamente el gobierno, no debe estar ausente a la hora de impulsar y promover todas aquellas iniciativas que intentan agregar valor a la producción originada en nuestros campos y buscar abrir nuevos mercados para su colocación.



La inserción internacional es fundamental en el sector

El tema de la inserción internacional ha sido y es vital para Uruguay ya que desde sus orígenes está ligado a su propia viabilidad como Estado-Nación.

"Somos integracionistas desde

siempre y desde esta administración se ha renovado la convicción por un Mercosur vigoroso que retome el impulso de sus primeros años y que en materia de negociaciones con terceros sea más au-

daz. Para un país con las características del nuestro, resulta necesario promover la facilitación de acuerdos regionales ambiciosos con proyecciones abarcativas", sostuvo el funcionario de cancillería.

Dijo que "el mundo va en esa dirección y no" podemos quedar apartados de los grandes flujos comerciales. Si deseamos conseguir un acceso en condiciones más favorables para nuestros productos, deberemos definir como prioritarias algunas negociaciones. Los megacuerdos que se negocian hoy, nos están dejando afuera y eso nos preocupa".

Bermúdez explicó que las características seculares de la diplomacia constituyen su gran activo para adaptarse a este mundo cambiante: flexibilidad, versatilidad y visión de conjunto. Uruguay como Estado-Nación está indisolublemente ligado a la esfera internacional desde sus orígenes.

GLOBALIZACIÓN

El desafío es pensar una inserción internacional que haga posible asegurar su viabilidad nacional y el logro de estándares de crecimiento material y desarrollo social. Para esto, se cuenta hoy con un Ministerio de Relaciones Exteriores que mantiene y potencia su papel coordinador y articulador, con una amplia y adecuada red de representaciones en el exterior, afirmó Bermúdez.

Según estimaciones del USDA para la zafra 2014/2015 la producción en India, Tailandia y Filipinas bajaría, lo que llevaría a un descenso en la relación stock / consumo. "Conocemos las dificultades del sector en nuestro país: altos costos de producción, baja del precio internacional y escasez de acceso a nuevos mercados.

contactorural

El programa crece,
la audiencia también.



AGROMEDIOS

Lunes: Ing. Javier Peña, Economía.

Consultora Cuatro hojas, Reportes agrícolas

Martes: Dr. Anibal del Campo, Derecho agrario

Miércoles: Dr. Ramón Juambeltz, Producción animal

Jueves: Weigel Haller, Asesores financieros

Viernes: Gonzalo Gutiérrez, Mercados

Dirección y conducción: Leonardo Bolla

Producción periodística: Karen Parentelli

Lunes a Viernes de 17:30 a 19:00

agromedios1@gmail.com

www.agromedios.com

EL RURAL
LA RADIO PAÍS

CONGELE SU PRECIO
PAGUE EN LA PRÓXIMA COSECHA

NUEVA SERIE S LA EVOLUCIÓN DE LAS COSECHADORAS ESTÁ EN URUGUAY

MÁS PRODUCTIVAS

15% más de hectáreas por día.

MÁS ECONÓMICAS

17% menos de consumo de combustible.

MÁS INTELIGENTES

Agricultura de Precisión y ajustes automáticos.

MÁS SENCILLAS

55% menos de tiempo de mantenimiento.



Consulte opciones
de Cosechadoras Serie S arroceras



JOHN DEERE

INTERAGROVIAL S.A. 
Soluciones integrales.

www.interagrovia.com.uy  

Red de Sucursales - Casa Central Montevideo - Ruta 1 km 10 Nº 2544 esq. Cno. Cibils - Tel. 2315 00 00 / Mercedes - Ruta 2 Km 277, Soriano - Tel. 4532 6482 / San Carlos - Ronda Ruta 9 y 39, Maldonado - Tel. 4266 0976 / Lascano - Lavalleja s/n esq. 1 de Agosto, Rocha - Tel. 4456 7651 / Florida - Ruta 5 Km 95 - Tel. 43520595 / Young - Ruta 25 Km 26, Rio Negro - Tel. 4567 7748 / Progreso - Ruta 5 Km 33, Canelones - Tel. 2369 0344 / Soca - Ruta 8 Km 59.300, Canelones - Tel. 4374 0622 / Rio Branco - Ruta 26 Km 86, Cerro Largo - Tel. 4670 5212 / Treinta y Tres - Ruta 8 Km 285 - Tel. 4452 1770 / Ombúes de Lavalle - Ruta 12 y 55, Colonia - Tel. 4576 2791 / Tarariras - 18 de Julio 2016, Colonia - Tel. 4574 2086 / Valdense - Ruta 1 Km 121.200, Colonia - Tel. 4558 8113 / Tacuarembó - Ruta 5 Km 385 - Tel. 4633 9558 / Paysandú - República Argentina 2115 - Tel. 4722 0830 / Durazno - Martín Echegoyen 434 - Tel. 4362 0154 / Tomás Gomensoro - Ruta 30 Km 20.500, Artigas - Tel. 4777 3181 / Salto - Blandengues 365 - Tel. 4734 0093 / Vichadero - boulevard Artigas 606, Rivera - Tel. 4654 3094