

ARROZ

Publicación de la Asociación Cultivadores de Arroz del Uruguay - Diciembre de 2012 - Año XV - N° 72
Andes 1409, 4° piso - Montevideo, Uruguay / Web: www.aca.com.uy - E-mail: aca@aca.com.uy

- Productividad • Calidad
- Inocuidad del producto
- Sustentabilidad ambiental
- Cadena agroindustrial



No alcanzan para competir en el mundo

• 2ª Conferencia
mundial del
GCARD



• Hidrovía
Laguna Marín

• Como se forma
el precio de los
granos



Cosechamos Calidad y la Envasamos



Seguro te queda mejor.



**ASOCIACIÓN DE
CULTIVADORES DE ARROZ**
COMISIÓN DIRECTIVA

Presidente:

Ing. Agr. Ernesto Stirling

Vicepresidente:

Ing. Agr. Hernán Zorrilla

Secretario:

Ing. Agr. Rómulo Gamarra

Tesorero:

Sr. Juan Eduardo Muñoz

Vocal:

Sr. Alfredo Lago

Gerente Administrativo:

Rosario Damboriana

Gerente Técnico:

Ing. Agr. Carlos Battello

Comisión de Publicaciones:

Ing. Agr. Ernesto Stirling

Ing. Agr. Carlos Battello

**Por suscripciones
dirigirse a la Asociación
Cultivadores de Arroz**

Dirección Postal:

Andes 1409 - 4° Piso

E-mail: aca@aca.com.uy

Tel.: 2901 7241 / 2900 1824

Se autoriza la reproducción del material contenido en esta publicación, citando la fuente. Rogamos enviar copia para nuestro conocimiento. Autorización N° 046 del Ministerio de Industria, Energía y Minería

Diseño Gráfico: Alicia Velázquez

Impreso en Imprimex

Avda. Gral. Flores 4429 - Tel.: 2216 0440



Asamblea anual ordinaria de ACA

30/11/2012 Pág. 12



Hidrovia Laguna Merín Pág. 22



Cómo se forma el precio de los granos
..... Pág. 30



Miguel Rodríguez Reyes

..... Pág. 44

l o s t e m a s

*"Cuidamos la tierra...
para producir buen arroz"*

Editorial

Ante una nueva siembra Pág. 2



INFORME DE MERCADO

Arroz Pág. 4



Una mirada hacia Uruguay

2ª CONFERENCIA GLOBAL EN INVESTIGACION Y
DESARROLLO DE LA AGRICULTURA (GCARD 2) Pág. 16



Proyecto ACA-ANII-GMA

"Determinación de indicadores de sustentabilidad
ambiental asociados a distintos usos y manejo en arroz,
que orienten buenas prácticas agrícolas" Pág. 28



**Acreditación en la norma ISO
17025:2005 de los Laboratorios de
ACA de Tacuarembó y Treinta y tres**

..... Pág. 39



Finaliza un año muy particular para el Sector Productivo Arrocerero, en el cual sucedieron acontecimientos que van a marcar jalones hacia el futuro de nuestro cultivo.

Un año muy especial en cuanto al clima durante el verano y otoño que hicieron diferencias muy importantes para las distintas regiones de nuestro país, destacándose la región norte y centro con mejores productividades frente al noreste y este con menores rendimientos.

Eso llevó a que muchos productores atravesaran dificultades financieras para su continuidad y otros comenzaron a generar endeudamientos ya sea con quienes los asisten en el cultivo como con proveedores de insumos.

Toda esta situación ha sido preocupación fundamental de la Comisión Directiva que ha llevado adelante múltiples pasos en la búsqueda de un instrumento financiero que pueda tender un puente hacia adelante en la medida que atienda y solucione la situación de muchos colegas productores.

Estas gestiones se desarrollaron luego de finalizado el arbitraje del precio de la zafra 2011-2012 al cual ya nos referimos en editoriales anteriores, pero que continuarán sus resultados en el tiempo ya que será un punto de partida muy interesante para avanzar en el estudio y seguimiento del Costo Industrial para futuras zafras.

En la agenda de la directiva va a ser este tema uno de los principales para desarrollar el próximo año.

Debemos resaltar además los múltiples proyectos que estamos llevando adelante y que estamos seguros redundarán en una mejora de los servicios al productor (certificación y acreditación bajo Normas ISO - 9001 y 17025) de los resultados de los Laboratorios testigos de las muestras de arroz entregadas a la industria.

La finalización del Proyecto de Residuos de Agroquímicos en el suelo, agua y grano de arroz que se está redactando como Informe Final en donde demostraremos el bajo impacto que tiene sobre los recursos naturales nuestro sistema de producción arroz - pasturas.

Otro tema muy importante es el relacionado con el Convenio que lleva a cabo nuestra Institución con OPP y UTE, mediante el cual ya se está desarrollando la segunda etapa de la conversión de los sistemas de riego de gasoil a energía eléctrica en el Norte, junto al comienzo en pocos meses de las obras de dicho convenio en el Este y Noreste del país de manera de ir abaratando algunos costos de producción y trabajar con energía más limpia.

Otros Proyectos como el de Represas Multiprediales, donde ya se encuentra en curso el estudio de Prefactibilidad de la Represa de Palo a Pique en el Departamento de Treinta y Tres, que junto al trabajo de las Regionales del Norte (Bella Unión y Artigas), en conjunto con las Gremiales Agropecuarias del Departamento y la Intendencia de Artigas estarán presentando en los próximos meses los trabajos realizados y cuáles serían los lugares posibles de estas represas.

En estos días INIA está realizando llamados para proyectos dentro del marco de los llamados FPTA (Fondo de Promoción de Tecnología Agropecuaria) y que ACA se presenta con un proyecto que incluye la formación de por lo menos tres Grupos de Productores en los Departamentos de Artigas, Cerro Largo y Rocha; que junto al monitoreo de estos Grupos con la puesta en práctica de la Guía de Buenas Prácticas Agrícolas en el cultivo de Arroz, seguiremos desarrollando la mejora continua de nuestro producto.

Otro aspecto a resaltar del año es el trabajo de la Comisión Sectorial del Arroz que se reúne en forma regular y que ha desarrollado un importante aporte a los productores como lo es el sistema de información de exportaciones de todos los molinos, que se canaliza a través de la Subcomisión de Estadística en la cual A.C.A. logró participar con un integrante permanente y se cuenta actualmente con la información requerida en tiempo y forma.

Debemos resaltar a su vez el permanente trabajo de las Comisiones Regionales que gracias al esfuerzo de los directivos, tanto titulares como suplentes, han aportado muchas ideas nutriendo a la Directiva con el traslado de inquietudes y puntos de vista de los productores.

Como corolario del año, debemos destacar lo sucedido en la Asamblea Anual Extraordinaria del pasado 30 de noviembre, la cual contó con una participación muy importante de productores asistentes y en la que se expuso por parte de la Directiva todo el trabajo realizado a lo largo del año, reflejado en la Memoria Anual.

A su vez se realizó el acto eleccionario de los tres quintos de los directivos que se debían de renovar en este ejercicio, contando esta vez con dos listas que postulaban a sus titulares y suplentes.

Se debe destacar la importante participación de los productores a este acto, ya sea mediante el voto enviado con anterioridad o por los concurrentes a la misma que lo realizaron en forma directa. Se escrutaron más de 300 votos, logrando la lista Nº 1, que proponía la reelección de los actuales directivos que cesaban cerca del 70% de los votos incluyendo a dos titulares con sus respectivos suplentes, y la lista Nº 2 logró un titular con su suplente.

Esto refleja el apoyo que la gran mayoría de los productores brindaron a la actual conducción de la Institución y que con el aporte de los nuevos integrantes, saldremos fortalecidos conjuntando esfuerzos y con el horizonte común de la mejora del sector productivo arrocerero, sus familias y colaboradores. Les deseamos a todos una muy feliz Navidad y próspero año nuevo, que nos encuentre el 2013 con un gremio más sólido y unido.

Felices fiestas. Ing. Agro. Ernesto Stirling

Ursa®



CALTEX

EN EL MOTOR DE SU MAQUINARIA AGRICOLA, TODA LA CALIDAD DEL MUNDO.

URSA® PREMIUM TDX 15W/40 CON TECNOLOGÍA ISOSYN™

Esta tecnología, desarrollada por CHEVRON®, combina aceites básicos Premium altamente refinados y aditivos de última generación. Resultados: Un desempeño que cumple con el de los aceites sintéticos y una excelente relación costo/beneficio.



URSA®, UNA MARCA ESTRELLA DE TEXACO®

Calidad y confiabilidad, siempre.

Disponible en las estaciones ANCAP y distribuidores autorizados.

INFORME DE MERCADO

ARROZ

Confirmando lo que anunciábamos en anteriores ediciones de esta revista (Nº 70 y 71), las estimaciones de USDA sobre la producción y consumo de arroz a nivel mundial para la zafra 2012/13 arroja un **déficit de 3.560.000 toneladas de arroz elaborado**.

Después de cinco años de superávit que hicieron aumentar en aproximadamente 10 millones de toneladas el stock final de la zafra 2012/13, se revierte la tendencia con la proyección de producción para esta zafra de 464.310.000 toneladas de arroz elaborado que resultaría **insuficiente** para cubrir un consumo de 467.870.000 toneladas.

La producción estimada para la zafra 2012/13 será menor en 475.000 toneladas a la cosechada en la zafra pasada (2011/12), equivalente a 712.000 toneladas de arroz con cáscara.

Esta menor producción es el resultado del balance final entre los países que aumentan y los que disminuyen su producción. A continuación analizamos las principales variaciones ocurridas en las distintas regiones productoras:

Disminuyeron su producción en la Zafra 2012/13:

Región	Producción (ton.)	Unidad
CARIBE	12.000	ton. arroz elab.
UNION EUROPEA	36.000	"
MEDIO ORIENTE	19.000	"
SUR DE ASIA	5.459.000	"

El país que incide mayoritariamente en esta disminución es India que produciría 5.320.000 toneladas menos de arroz elaborado.

Las regiones que aumentan su producción son:

Región	Producción (ton.)	Unidad
América del norte	476.000	ton. arroz elab.
América del sur	305.000	"
Ex Unión Soviética	39.000	"
Norte de África	440.000	"
África Sub - Sahara	551.000	"
Este Asia	1.916.000	"
Sudeste Asiático	1.234.000	"

Los países que más inciden en el aumento son: China, Egipto y Filipinas.

Se proyecta un aumento en el consumo mundial muy importante para la zafra 2012/13, que superaría al de la zafra anterior en 10.238.000 toneladas de arroz elaborado.

En resumen, con una disminución en la producción de 475.000 toneladas y un aumento del consumo de 10.238.000 toneladas, el stock final de esta zafra (julio 2013) quedaría situado en 102.253.000 toneladas de arroz elaborado, inferior en **3,5 millones** de toneladas al registrado en julio de este año.

La comercialización de la actual zafra 2012/13 que comenzó en agosto de 2012 y que se cierra en Julio del próximo año 2013, comienza a desarrollarse en un escenario más favorable al que tuvo que enfrentar la zafra anterior, ya que en el transcurso de estos meses el stock final irá descendiendo, lo que sin duda constituye un soporte importante para que los precios no se depriman. Si bien esta no es la única variante en el mecanismo de fijación de precio de cualquier grano y existen otros factores también con fuerte incidencia en su determinación, que pueden

neutralizar e incluso revertir el efecto favorable que significa la comercialización en un escenario de menor stock, lo real y concreto es que tenemos hoy un componente importante que estará actuando a

nuestro favor y de la estabilidad en las cotizaciones e incluso creando mejores condiciones para un repunte de los precios a nivel internacional.

CUADRO N° 1

Producción, Consumo y Stock Mundial de Arroz (en miles toneladas arroz elaborado)

	2008/09	2009/10	2010/11	2011/12	2012/13	Variación
PRODUCCIÓN	448.701	441.399	449.301	464.785	464.310	-475
CONSUMO	437.147	438.622	445.815	457.632	467.870	10.238
Superavit	11.554	2.777	3.486	7.153		
Déficit					-3.560	
Stock	92.397	95.174	98.660	105.813	102.253	-3.560
Stock/consumo	21,14%	21,70%	22,13%	23,12%	21,86%	
Días Consumo	77	79	81	84	80	

Fuente: Elaborado por ACA en base a informe de USDA de Noviembre 2012.-

Sin embargo surge una realidad preocupante cuando analizamos más la composición y evolución del stock mundial.

Si bien, como lo decíamos anteriormente, estamos ante un stock final que tendría un punto de inflexión en la zafra proyectada (2012/13) y que comenzaría a descender después de cinco zafras de crecimiento, vemos que no ha sucedido lo mismo con todos los países que conforman ese stock y que exhiben una realidad irregular, muchos bajan su stock y otro sube en forma excesiva.

Tailandia constituye la excepción de lo que ocurre con el stock mundial. Este país que en la zafra 2008/2009 sus reservas eran **4.787.000** toneladas, en la zafra siguiente pasó a **6.100.000 ton.**, en la zafra 2010/11 ascendió a **5.615.000 ton.** y en la zafra pasada (2011/12) alcanzó los **9.775.000** toneladas, lo que significó un crecimiento de **4.160.000** toneladas con relación a la zafra 2010/11. El stock proyectado para 2012/13 es aún mayor y se situaría en **12.075.000** toneladas de arroz elaborado, **superando en 2.300.000** toneladas el stock final de la zafra anterior (Julio de 2012) y que resulta incluso superior a las 10.600.000 toneladas de arroz elaborado que consumirá.

Hace pocos años, en la zafra 2008/09 el stock de este país era el 50% de su consumo interno y representaba el 5% de las reservas mundiales; hoy su stock es el 114% de su consumo y representa el 12% de las reservas mundiales.

Los demás países que contribuyen mayoritariamente a la conformación del stock mundial como China, India, Indonesia, Japón, Filipinas, Vietnam y Usa, se han mantenido dentro de los niveles promedio de reserva de los últimos años y algunos de ellos disminuyeron, como es el caso de Indonesia y Filipinas.

En la edición anterior de nuestra revista Arroz analizamos las políticas que Tailandia, India, Bangladesh,

Pakistán, Camboya han aplicado en los últimos años, con el objetivo de mantener condiciones de producción estables y alcanzar la seguridad alimentaria de un producto básico y tradicional en su alimentación.

La intervención de los gobiernos respectivos para desarrollar estas políticas significa asumir importantes costos, donde se destaca el enorme esfuerzo económico y financiero que representa para Tailandia aplicar y mantener su política de compras estatales y formación de grandes reservas al frenar sus exportaciones de arroz. El resultado es que han logrado entre todos y con diferentes instrumentos, pero con el mismo objetivo, que no se diera la sobreoferta en el mercado internacional del producto, impidiendo de esta manera la caída abrupta de su cotización.

El principal exportador mundial pasó de exportar **10.647.000** toneladas en la zafra 2010/11 a **6.500.000** toneladas en la zafra pasada y se estima que en la 2012/13 alcanzará las **8.000.000** de toneladas. Esto le significó a Tailandia perder en la zafra pasada el primer lugar como exportador, superada ampliamente por India y Vietnam. Para la zafra actual 2012/13 la proyección de 8.000.000 toneladas la pone nuevamente a la cabeza del ranking por la disminución abrupta de India en el comercio internacional que exportará 3.500.000 toneladas menos que la zafra pasada.

Esta situación preocupa, porque en la misma medida que crece el stock de arroz en Tailandia, aumenta la presión para que su gobierno abandone esta política. Este país no tiene posibilidades ilimitadas para "bancar" tanto arroz almacenado y siente además la necesidad de hacerse de las divisas que no ingresaron en la zafra pasada y se encuentran allí sin realizar¹, al mismo tiempo que tiene cada vez mayor

¹ En la zafra pasada Tailandia se perdió de recibir un ingreso de divisas por 2.446.730.000 dólares por no exportar 4.147.000 de toneladas de arroz elaborado que pasaron a engrosar su actual stock.

dificultad para manejar estos volúmenes.

Frente a esta situación la pregunta surge naturalmente: **¿cuánto más podrá aguantar Tailandia?** Es el mismo sentimiento que tenemos cuando vemos crecer sin cesar el volumen de agua almacenada en una represa y su nivel supera todas las marcas anteriores, alcanzando una altura cada vez más peligrosa. Por esta razón le damos tanta importancia a lo oportuno del déficit en la producción de arroz que se producirá en esta zafra.

Siguiendo con la comparación que hacíamos en el párrafo anterior, el déficit proyectado para esta zafra significa que disminuirá la presión sobre el muro de la represa, al salir por su vertedero mucho más agua (consumo) que el volumen que ingresará por su cuenca (producción).

El menor stock mundial que se está manejando, genera mejores condiciones para que Tailandia y los demás países comiencen a volcar en forma gradual al mercado internacional, gran parte del arroz almacenado y se hagan de los recursos financieros que estas exportaciones generarán.

Para que todo esto culmine con éxito dependerá de tres cosas:

- 1º) Que se confirme en los próximos meses la tendencia de la proyección para la zafra 2012/13 y muy especialmente el volumen de producción estimado para India, ya que como veíamos anteriormente, es el principal país responsable por generar el déficit entre producción y consumo de esta zafra.
- 2º) Que el balance que se proyecte para la zafra 2013/14 sea también deficitario.
- 3º) Que este enorme volumen de arroz almacenado por Tailandia se vuelque en forma gradual y oportuna al mercado internacional, acompañando el déficit generado a nivel mundial.

Si sucediera así, desaparecería una de las preocupaciones fundamentales que llevaron a la implementación de todas las medidas aplicadas por Tailandia y los demás países de la región y de aquí en más los stocks disponibles pasarían a operar fundamentalmente para dar seguridad alimentaria a su población.

Si comparamos ahora la producción de la zafra pasada 2011/12 con la anterior 2010/11, tenemos el siguiente resultado:

Producción:

En conjunto la producción mundial en la última zafra cerrada tuvo un incremento de 15.484.000 toneladas de arroz elaborado con relación a la

zafra anterior. De 449.301.000 toneladas producidas en la zafra 2010/11 se pasó a cosechar 464.785.000 toneladas en la zafra 2011/12.

Disminuyeron su producción en la Zafra 2011/12:		
América del Norte	1.760.000	ton. arroz elab.
América del Sur	1.194.000	"
Unión Europea	82.000	"
Ex Unión Soviética (12)	41.000	"
África Sub- Sahara	634.000	"

Aumentaron su producción en la Zafra 2011/12:		
Caribe	54.000	ton. arroz elab.
Medio Oriente	46.000	"
Norte de África	1.150.000	"
Este de Asia	3.544.000	"
Sur de Asia	12.733.000	"
Sudeste Asia	2.281.000	"
Otros	187.000	"

Consumo:

El consumo mundial también aumento en este período, pero no en la magnitud que lo hizo la producción. Pasó de 445.815.000 toneladas en 2010/11 a 457.632.000 toneladas en 2011/12, lo que hace un aumento de 11.817.000 toneladas.

Stock mundial:

Como consecuencia de haberse obtenido un aumento mayor en la producción que la ocurrida en el consumo, el stock siguió creciendo como lo venía haciendo y se situó en 105.813.000 toneladas al finalizar la zafra 2011/12.

Recién en la zafra 2012/13, comentada al inicio de este trabajo, este stock comenzará a disminuir al invertirse la tendencia de los últimos años.

PRECIOS INTERNACIONALES DEL ARROZ

En el cuadro N° 3 y en la grafica N° 2 vemos la evolución de las cotizaciones de arroz en USA y Tailandia, a los que agregamos los valores de comercialización de Uruguay en igual período. ¹

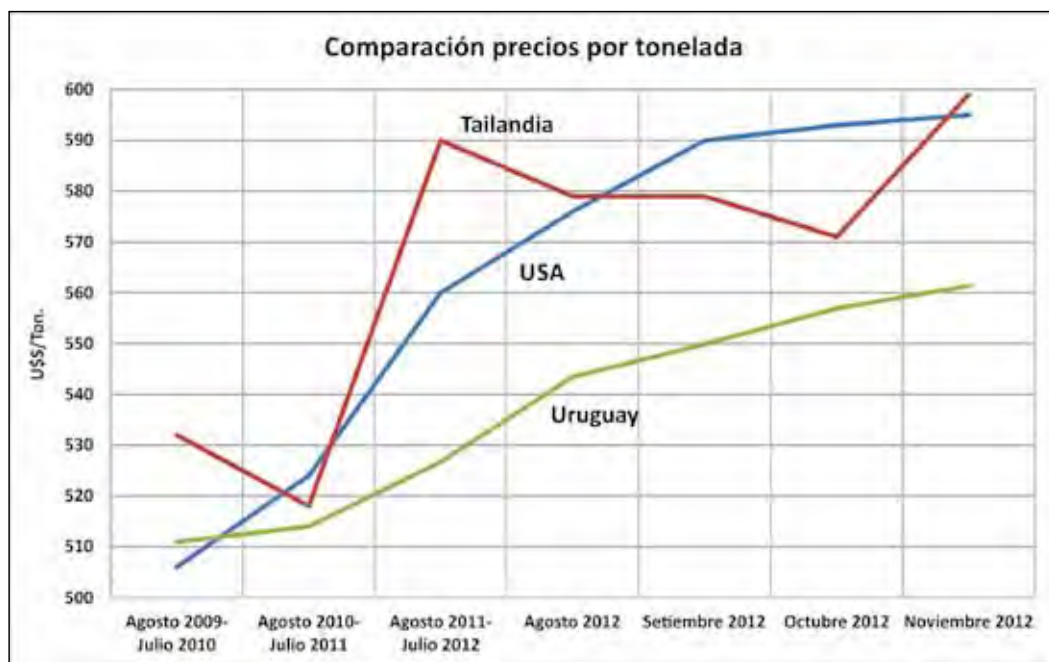
¹ Existe un pequeño desfase entre la zafra agrícola de Uruguay con la de los demás países que estamos comparando.

CUADRO N° 2

	USA	Tailandia	Uruguay
Promedio períodos	N°2- 4%	100% GB	todos blancos
Agosto 2009-Julio 2010	506	532	511
Agosto 2010-Julio 2011	524	518	514
Agosto 2011-Julio 2012	560	590	527
Prom.mens.nueva zafra			
Agosto 2012	576	579	543
Setiembre 2012	590	579	550
Octubre 2012	593	571	557
Noviembre 2012	595	599	561

GRÁFICA N° 1

En el cuadro N° 3 y la gráfica N° 2 podemos analizar la evolución del precio del arroz, el trigo, el maíz y la soja por año civil y por mes en el último año.



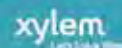
El riego en su campo requiere una solución eficiente.

Bombas de hélice

Con las bombas de hélice **Flygt**, cualquier problema del caudal de agua tiene un destino claro: su solución. **Flygt** asesora, provee y asiste para brindar las soluciones más eficientes en todos los proyectos de bombeo, agitado y manejo de fluidos.

Xylem Water Solutions Uruguay
(antes IT Flygt Uruguay)

Plaza Carandía 1305, Of. 501 (CIP 1100) Montevideo, Uruguay
 Tel.: (598) 2901-6513/Fax (598) 2908-6192 - www.xylem.com.uy
 Servicios: Joaquín Requena 2015 Montevideo, Uruguay



El arroz es el único de los cuatro granos que aún no ha alcanzado los valores del año 2008. Le hemos agregado a este cuadro, las cotizaciones del Trigo, Maíz y Soja a noviembre en el mercado a futuro de Chicago, a los efectos de que el productor tenga una referencia de cómo están viendo el futuro los operadores. No llega este análisis al arroz elaborado porque no participa en los negocios de la bolsa de Chicago.

CUADRO N° 3

COMPARACION PRECIO GRANOS EN EL MERCADO INTERNACIONAL

	Trigo	Maíz	Soja	Arroz
	US N°2,Hard Red	US N°2,Yellow	US N°1,Yellow	Thai 100GB
	Fob Golfo	Fob Golfo	Fob Golfo	
2006	200	121	235	311
2007	264	163	327	334
2008	345	223	475	697
2009	236	166	403	583
2010	241	185	409	520
2011	330	292	507	566
2012				
Enero	296	273	462	547
Febrero	297	278	487	563
Marzo	296	281	523	567
Abril	279	273	557	569
Mayo	276	274	542	613
Junio	288	264	546	619
Julio	350	327	649	600
Agosto	362	331	657	584
Setiembre	372	323	642	602
Octubre	372	320	595	595
Noviembre	372	320	568	598
Promedio	324	297	566	587

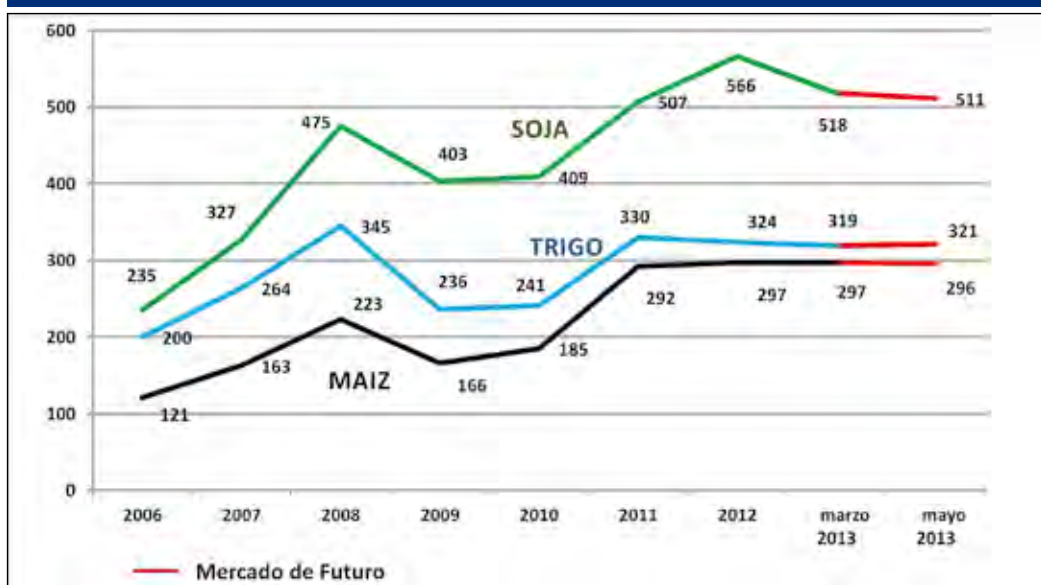
Fuente: Elaborado por ACA en base a información de FAO

MERCADOS DE FUTURO				
Bolsa Chicago (CBOT)				
Contratos diciem.2012	314	296		El arroz elabor. no participa
enero 2013			525	
marzo 2013	319	297	518	
mayo 2013	321	296	511	Arroz cascara si participa

Fuente: Bolsa de Chicago (CME Group) del 12 de Setiembre de 2012.-

Nota: Los valores manejados para todos los granos en este cuadro tienen como fuente FAO, lo que puede originar alguna pequeña diferencia con los valores del ARROZ cuando se maneja como fuente USDA. Se diferencia además por USDA maneja promedio zafrá y FAO promedio por año civil.

GRÁFICA N° 2



Como el arroz elaborado no se negocia en la bolsa de Chicago y el arroz con cáscara si, lo escaso del volumen negociado le quita representatividad, de todas formas es la única referencia a futuro que tenemos y por eso armamos el cuadro N° 4 y la grafica N° 3 donde podemos ver la evolución de su precio en el mercado real y en los negocios de futuros. Incluimos los precios de los contratos negociados al 12 de setiembre y luego al 26/11/12, para que el productor pueda ver que existen diferencias importantes entre los valores de futuros negociados a una fecha determinada y luego los que realmente ocurren luego al llegar ese momento. También anotamos en este cuadro los los negocios a futuro en noviembre para los meses de enero y marzo, lo que nos permitirá que en la próxima revista ver si los precios reales que efectivamente sucedan en ese momento tienen alguna similitud de lo negociado hoy para esa fecha. Lo que tratamos con esto es de comparar los resultados del

diario del lunes con los números estimados del diario del viernes, información que no encontramos fácilmente en los informes de mercado y nos permitirá hacernos una idea de cuan cerca o cuan lejos estos negocios están de la realidad.

Los contratos negociados para enero y marzo del año 2013 tienen prácticamente el mismo valor de los contratos negociados para esa fecha en el mes de setiembre pasado y si el precio real se comportara de esta manera significaría una baja importante en las actuales cotizaciones del arroz con cáscara en USA.

Los valores negociados de futuros, en setiembre de 2012 para los meses de setiembre y noviembre del mismo año estuvieron lejos de parecerse a la realidad: en vez de los U\$S 319 negociados para Setiembre este resultó ser U\$S 374 y con los negocios para noviembre sucedió lo mismo, los futuros fueron por U\$S 324 y el real fue de U\$S 360.

BKT

creciendo junto al agro

TORNOMETAL

35 años al servicio del país.

Juan Burghi 2694 (Ruta 1 y Cno. Gibits)
 ventas@tornometal.com Tel 2313 2025*
 www.tornometal.com Fax 2313 4772

CUADRO N° 4

COTIZACIÓN ARROZ CON CÁSCARA EN USA

	Cotizaciones del 12 de Set.2012		26/11/2012		
	Mercado real	Merc. futuros	Precios	Merc.futuros	
	USA c/casc.	CME Group	reales	CME Group	
	grano largo	c/cascara	s/USDA	c/cascara	
	US\$ por ton.	US\$ por ton.		US\$ por ton.	
2012					
Enero 2012	325				325
Febrero 2012	323				323
Marzo 2012	315				315
Abril 2012	320				320
Mayo 2012	344				344
Junio 2012	345				345
Julio 2012	349				349
Agosto 2012	365				365
Setiembre 2012		319	374		374
Noviembre 2012		324	360		360
2013					331
Enero 2013		331		331	339
Marzo 2013		337		339	
Mayo		342			
Julio		347			
Setiembre		336			

Fuente: Elaborado por ACA en base a USDA y Bolsa de Chicago

GRÁFICA N° 3



Situación económica de la producción de arroz de países integrantes del FLAR.

En el cuadro N° 5 podemos apreciar el volumen de arroz producido por doce países integrantes del Fondo Latinoamericano de Arroz de Riego, el rendimiento que obtiene cada uno de ellos, el costo de producción del cultivo y el precio que reciben sus productores por el arroz con cáscara.

El mayor costo de producción lo tiene Colombia con U\$S 2.800 por hectárea, luego lo sigue Perú con U\$S 2.600, Venezuela con U\$S 2.550 y Brasil con U\$S 2.500, Costa Rica con U\$S 2.200 y luego viene Uruguay con U\$S 2.100. El menor costo se constata en Argentina y México con U\$S 1.500 por hectárea.

La mayor productividad la tiene Uruguay con 154 bolsas por hectáreas, seguido por Brasil con 152 bolsas y Perú con 150 bolsas.

CUADRO N° 5

Superficie sembrada, rendimiento, costo de producción y precio recibido por los productores Países integrantes del FLAR

		Hect.sembradas		Rendimiento		Costo prod.	Precio arroz ton.casc.U\$S		
		Arroz		ton./ha	bolsas/ha	U\$S/há	Seco	Húmedo	quintal seco
1	Argentina	230.000	8%	7,0	140	1.500	220		
2	Brasil	1.050.000	38%	7,6	152	2.500	380		
3	Colombia	400.000	14%	5,4	108	2.800	555		
4	Costa Rica	56.000	2%	3,8	76	2.200	600		
5	Guatemala (*)	7.000	0%	6,0	120	1.650			20
6	México	35.000	1%	5,2	104	1.500		350	
7	Nicaragua	95.000	3%	4,5	90	1.650			21
8	Panamá	64.300	2%	5,1	102	1.700			23 a 24
9	Perú	380.000	14%	7,5	150	2.600	365		
10	Rep.Dominic.	160.000	6%	5,5	110	2.000	350		
11	Uruguay	172.000	6%	7,7	154	2.100	250		
12	Venezuela	140.000	5%	5,0	100	2.550		581	
		2.789.300	100%						

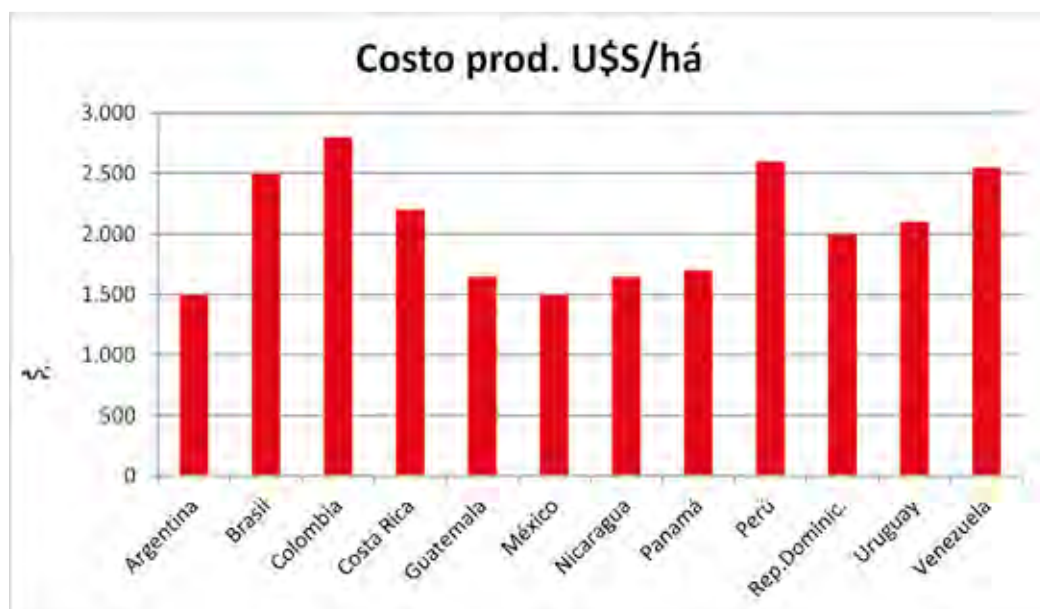
(*) Anotamos el promedio, ya que la superficie oscila entre 6.000 y 8.000 hectárea.

También pusimos promedio para este y otros países en el rendimiento y costo de producción.-

Fuente: Información suministrada por representantes ACA ante el FLAR (Fondo Latinoamericano de arroz con riego) correspondiente a la zafra 2011/12.-

GRÁFICA N° 4

En la grafica N° 4, podemos apreciar el costo de producción por hectárea de cada uno de estos países.





Asamblea anual ordinaria de ACA 30/11/2012

En la fecha se celebró la asamblea anual ordinaria de ACA, que incluye la elección de cargos de la Directiva, en este caso de tres de los cinco titulares de la Comisión Directiva de ACA.

El marco de concurrencia de la misma se puede apreciar en las fotos que acompañan esta nota y donde se puede comprobar la importante afluencia de productores socios de ACA.

En este caso el orden del día comprendía entre otros temas:

- Consideración de Memoria Anual y Balance e Informe de la Comisión Fiscal de Cuentas.
- Precio 2010/2011 y Arbitraje.
- Precio Definitivo 2011/2012.
- Situación y perspectivas del sector.
- Elecciones e Informe de la Comisión Receptora de Votos y Escrutinios sobre el acto electoral.

Como es tradicional la asamblea recordó a los socios fallecidos en el período: Osmar Colpo, Valdir Corradini y Miguel Rodríguez.

La Asamblea comenzó con un emotivo acto donde se hizo la semblanza del productor Miguel Rodríguez Reyes recientemente fallecido, veterano afiliado de la institución y un activo colaborador de la misma, realizada por los Ingenieros Ernesto Stirling y Hernán Zorrilla, que contó además con la presencia de sus más directos familiares, quienes agradecieron por su parte las palabras dedicadas a la memoria de Don Miguel.

Por otra parte, el productor Alfredo Lago al finalizar esta primera parte de la asamblea propuso, en virtud de la valiosa colaboración que el homenajeado había prestado a la ACA durante su larga actuación en la



Allegro®



Distribuye en Uruguay

**SOLARIS**

Tel: 2902 8864
www.solaris.com.uy
Buscanos en facebook/Youtube
Solaris Tecnología Agrícola

**BASF**
The Chemical Company

Allegro® gracias a la sinergia de sus dos principios activos logra la sincronía perfecta para que su cultivo de arroz potencie al máximo su calidad y rendimiento.



gremial, que la sede de la misma en Treinta y Tres pasara a denominarse Miguel Rodríguez Reyes, cosa que fue aceptada por aclamación por la Asamblea.

Culminada esta primera parte el Ing. Stirling pasó a informar los pormenores del acuerdo final por el precio de la zafra 2010/2011, que transitó por la realización de un Arbitraje y que dio lugar a un intercambio de ideas respecto al mismo, entre los integrantes de la Directiva y los asambleístas.

Posteriormente se comentó la información existente al momento, tanto a nivel mundial como en lo

referido a las ventas de la zafra 2011 y el promedio actual de lo que hasta el 13/11/2012 resultó de los negocios concertados, aunque todavía no totalmente embarcados.

A nivel mundial se aprecia en la gráfica de la derecha que en esta zafra el consumo supera a la producción y se informó que este efecto está muy influenciado por el déficit que se manifiesta en la zona de América Central y el Caribe.

En la gráfica abajo se establecen precios de referencia a nivel mundial donde, luego de la suba de pre-



cios después del 2004 y pasando por el pico del año 2008 y un leve descenso en los años 2009 y 2010, los precios se han estabilizado en un nivel de aproximadamente los 600 dólares, a diferencia de otros commodities como la soja que muestra una firme suba desde la crisis del 2008.

También se reveló la posición que ocupó Uruguay dentro de los principales exportadores netos a nivel mundial, que para la zafra 2011/2012 ocupó el 6° lugar.

Por otra parte se apreció también los negocios concertados por los tres molinos que negocian el Precio Convenio, que al 13 de noviembre del corriente año representan el 82 % de lo que dichos molinos tienen para exportar.

Asimismo se expuso los principales destinos a los que se dirigieron dichos negocios concertados, donde se apreció que Irak, Perú y Brasil, en ese orden, fueron los principales destinos, siendo que esta vez la Unión

PAISES	TONNE. DE ARROZ ELABORADO	PORCENTAJE DE PARTICIPACION
1 TAILANDIA	8.000.000	22,2%
2 VIETNAM	7.000.000	19,4%
3 INDIA	6.500.000	18,0%
4 PAQUISTAN	4.000.000	11,1%
5 EEUU	3.400.000	9,4%
6 URUGUAY	1.000.000	2,8%
7 CAMBODIA	900.000	2,6%
8 EGIPTO	850.000	2,4%
9 BRASIL	800.000	2,3%
10 BURMA	600.000	1,7%
11 ARGENTINA	525.000	1,5%
12 CHINA	500.000	1,4%
13 GUYANA	250.000	0,7%
14 OTROS	1.490.000	4,1%
TOTAL	35.000.000	100,0%

11) Importaciones: Tailandia 400.000 tons, China 2.000.000 tons, EEUU 700.000 t, Brasil 750.000 tons, y Maltruen 400.000 tons.

ELABORADO POR ACA EN BASE A USDA DE NOVIEMBRE 2012.



Europea a quedado un poco rezagada con un 8 %.

Y por último se mostró una comparación con la zafra anterior para dichos negocios concertados, de los valores alcanzados por la tonelada FOB de arroz elaborado, de su equivalente en arroz cáscara y del valor de los subproductos, (arroz quebrado y afrechillo) que integran los parámetros de la negociación del precio.

El otro aspecto que se destaca de la reciente asamblea, es la elección de la renovación de la Directiva, donde ocurrió una amplia votación entre presentes y votos por correo, de más de 300 votos, más del 50 % de los asociados y que resultó en que la Lista 1 obtuvo dos cargos titulares, correspondientes a los



Ings. Hernán Zorrilla y Rómulo Gamarra, resultando sus respectivos suplentes Andrés Ferix y Juan Manuel Pérez Ferreira.

Por otro lado, la Lista 2 obtuvo un titular, el Sr. Alfredo Lago y un suplente, el Ing. Agro. José Uriarte.



Una mirada hacia Uruguay

2ª. CONFERENCIA GLOBAL EN INVESTIGACION Y DESARROLLO DE LA AGRICULTURA (GCARD 2)

Desde el 29/10 al 01/11, más de 700 responsables de la investigación agropecuaria de los cinco continentes se reunieron en Uruguay para intercambiar información, debatir temas y trazar las perspectivas de acción.

Se trató la Segunda Conferencia Mundial sobre Investigación Agrícola para el Desarrollo (GCard 2). La primera se realizó en Montpellier, Francia, dos años atrás. Es una actividad del CGIAR, un consorcio global de centros de investigación científica agropecuaria.

Congregó a investigadores y extensionistas provenientes de los 15 Centros de Investigación pertenecientes al CGIAR, Centros de Investigación a nivel mundial localizados en distintas partes del Mundo por ejemplo CIAT en Colombia, CYMMIT en México, IRRI en Filipinas, CIRAD en Francia y otros.

El CGIAR es presidido por el uruguayo Carlos Pérez del Castillo, con un financiamiento cercano a los US\$ 1.000 millones al año. La actividad se vincula con los institutos nacionales.

El GCARD congrega y da la oportunidad al intercambio de experiencias y conjuntar esfuerzos en planes de trabajo para las futuras necesidades de un desarrollo sustentable de la agricultura, con menores impactos en los recursos naturales.

A su vez provee de oportunidades para los distintos

sectores y regiones del Mundo a reportar sus actividades desde la última Conferencia en el año 2010 y sumar acciones para que el CGIAR pueda implementar las nuevas hojas de ruta con un Plan Estratégico de trabajo hacia el futuro.

El Presidente Mujica encabezó el acto de inauguración de esta Conferencia Global, dirigiéndose a los presentes con las siguientes palabras:

Mi agradecimiento a mis compatriotas, intelectuales de la tierra que, naturalmente, tiene la preocupación por los desafíos que la época contemporánea nos pone por delante. Nos toca vivir un tiempo en que nuestra humanidad ha decidido derrochar mucho y gastar mucho. Ello obliga a que el esfuerzo sea muy grande y que los hombres de ciencia escudriñen permanentemente los secretos de la naturaleza.

Porque en última instancia ¿Qué es la investigación agropecuaria? Desentrañar secretos de la naturaleza para que sirvan a la vida humana. Ni más ni menos.

Perteneciendo a un pequeño país, dotado de algunos recursos naturales y ubicado en una esquina importante de la última gran reserva agrícola que le queda a la humanidad, me siento orgulloso en nombre de mis compatriotas que haya sido posible este evento y que se hayan acordado del

Uruguay. Me siento orgulloso de los jóvenes, que van encarando las profesiones agropecuarias con espíritu científico. Aquellos que gastan una importante parte de su vida tratando de investigar, que a veces no tienen reconocimiento, que a veces en nuestras sociedades un tanto pacatas, que recién empiezan a despertar del valor que tiene la investigación y la ciencia, le retaceamos la consideración que les merecería.

A su vez hay gente que representa acá al mundo asiático, el mundo africano, que están representando de hecho a millones de personas que luchan en la tierra como estrategia de sobrevivencia, que no es nada más, ni nada menos, que la vieja lucha del hombre por asegurar el pan, como puede, en condiciones muy difíciles, en un mundo que teóricamente tiene todos los medios, desde el punto de vista técnico, para superar la tragedia del hambre. Sin embargo, nos falta acuerdo. Creo que el problema es cultural y de alta política. Los que estamos fracasando somos los políticos del mundo que no podemos convencer, ni utilizar la enorme potencialidad de



la tecnología contemporánea. Por eso el esfuerzo de ustedes es doble y triple porque, ¿cuánta cosa desperdiciamos, cuánta cosa se nos escapa?

Miren amigos. Estamos en un país que ha vivido históricamente del producto de la tierra. Diría más: la historia de mi país es una gigantesca parva. Un uruguayo es algo así como una garrapata complicada. Hemos vivido históricamente a costilla de los ganados. Ahora empezamos a utilizar otras cosas más. Pero es nuestra historia. Es la historia de un país pecuario. Hoy estamos avanzando en otros terrenos. Sin embargo, nacionalmente esta verdad



SU CONFIANZA ES
NUESTRO MAYOR LOGRO



Montevideo
Plaza Independencia 812 / Piso 3
Tel: +598 2908 0374

José Pedro Varela
Gral. Artigas s/n
Tel: +598 4455 9014 / 9247

Rio Branco
Cno. Los Saladeros s/n
Tel: +598 4675 2036 / 2874

Artigas
Ruta 30 km 134.5
Tel: +598 4772 9230

que agrede, es casi desconocida para buena parte de mis conciudadanos. Nos creemos que el mundo es urbano. Que Montevideo es poco menos que el mundo. A veces nos faltan ojos para mirar los interrogantes, los desafíos y la belleza del entorno que significa nuestro campo uruguayo. Nos falta querernos a nosotros mismos. Es posible que esta época donde los seres humanos han decidido vivir en gigantescas megalópolis haya muchos botijas que creen que la leche sale de una bolsa. Eso es inevitable. Nos toca vivir con estas contradicciones por todas partes.

Los productores en el Uruguay están cambiando la pisada. Siguen teniendo las manos gruesas. Siguen estando a veces engrasados. Son un poco botánicos, zoólogos y mecánicos a la vez. Pero que crecientemente van intelectualizando su trabajo. Y nos hacen pensar que la agricultura del futuro, en su sentido más amplio, va a ser una de las profesiones más estresantes que hay arriba de la tierra en el sentido de la complejidad y la sumatoria de cosas muy distintas que hay que poner arriba de la mesa. Aun para tomar decisiones. Y mucho más cuando pretendemos que esa cultura también tenga escala familiar y no deje por el camino a aquellos que no siendo empresarios, son compatriotas. Que son fundamentales en el conjunto humano que se mueve atrás de estas profesiones.

Ustedes saben que tenemos trece millones de vacas y somos apenas tres millones de habitantes. Uno a veces se hace la pregunta: ¿Qué es lo más importante para el país? ¿No estaremos estorbando a las vacas y a las ovejas? Sin embargo nos falta dar saltos en nuestra cultura; que el hombre de la calle, común y corriente, de la ciudad, entienda que cada primavera es muy importante por la cantidad de terneros y corderos que nacen. Nos va la vida en eso. Y que nos va la vida en los problemas del agua. Nos falta incorporar una cultura de nación que tenga sentido de pertenencia a los fenómenos agropecuarios. No alcanza con el conocimiento si el conocimiento no suma sentimiento porque, en última instancia, cuando las ideas no son ideas fuerzas, no sacuden a nadie. Un pueblo es un larga marcha que necesita surtir.

Una recomendación final: cuando estén viejos y llegue el tiempo del reposo, éste es el país del refugio. Es un país donde todos nos conocemos. Nos saludamos. Un país coloquial. No es de gigantescas masas. Es un hermoso y pequeño país para vivir. Transmítanlo a sus hijos. A su descendencia. Es uno de los pocos territorios privilegiados que van quedando en este planeta. Y si bien tenemos algunos inconvenientes, el más grave es que nos gustan los fines de semana largos y esperamos que haya un viento fuerte para no ir a trabajar.

Tenemos también nuestros defectos. Comprendan que es un país dulce y apacible que vale la pena tenerlo en cuenta.

Durante la inauguración de un marketplace de Uruguay en el hotel Conrad de Punta del Este, donde se desarrolló el GCard 2, el ministro de Ganadería, Tabaré Aguerre, comentó la importancia que la reunión se desarrollara en Uruguay.

Aguerre recordó que es un ámbito en el que se discute de políticas de innovación en un mundo muy diverso, desde el África subsahariana, donde el 50% de la población lucha para comer todos los días, hasta Uruguay, que tiene seguridad alimentaria y es un país ex-



portador neto de alimentos.

Dentro de cada centro de Investigación existen planes y proyectos en áreas específicas y en arroz poseen un Programa Integral que es coordinado por estos centros y puestos en práctica como un Plan Global.

Estos centros Mundiales comprenden el Global Rice Science Partnership (GRISP) como parte del Programa de Investigación dentro del GCIARD.

El GRISP cuenta con cientos de investigadores en arroz como lo son los que se encuentran en el IRRI (Filipinas – Asia) y que trabajan en conjunto con el Africa Rice Center (Africa Rice) y el CIAT en América.

Estos técnicos del GRISP estuvieron en Uruguay en el mes de febrero de este año, liderados por Achim Dobermann, como Director de programa en ese momento.

Pero esta Conferencia del GCARD contó con un Programa de trabajos técnicos muy interesantes y en los cuales los encargados de cada Programa de Investigación expusieron sus planes para el futuro.

Estos se centran fundamentalmente en poder aportar a la agricultura familiar de subsistencia en mu-

chos países, de herramientas para solucionar sus problemas en la producción de alimentos para el autoconsumo.

Para el abordaje de los distintos Temas, se dividieron en paneles específicos donde primaron temas como los de innovación e impactos en los pequeños productores y otro sobre las nuevas políticas innovadoras para la agricultura que realizan las mujeres en el mundo.

A su vez se trabajó en sesiones sobre temas específicos como cual es la visión de estos investigadores sobre el futuro de la agricultura que debe de proveer de alimentos sanos y seguros a una humanidad creciente en la demanda de alimentos.

En el marketplace Uruguay pudo mostrar a los visitantes, y a través de ellos al mundo, los datos fundamentales que lo distinguen como país, el sector agropecuario y los atractivos turísticos, otra de sus riquezas.

Los circuitos que recorrieron los visitantes mostraron la propuesta de país agro-inteligente, a través de tres pilares: la producción (rubros, estadísticas), las líneas



CORPORACION DE MAQUINARIA
Más que una marca, todo un respaldo.

Dolores: Av. Asencio 1100 - Tel. 4534 3242 - Ruta 21 esq. Perimetral de Dolores - Tel. 4534 3242 int.3801
Montevideo: Ruta 102, km. 42, Anillo Perimetral de Montevideo - Tel. 2323 8888
Mercedes: Rodó 801 - Tel. 4532 2295 - Durazno: Ruta 5, km. 181,500 - Tel. 4362 7000
Young: Montevideo s/n esq. Dr. Zeballos - Tel. 4567 6072 - 6875
Tacuarembó: Ruta 5, km. 383,500 - Tel. 4632 8664 - 8678
Río Branco: Br. Aparicio Saravia km. 86,500 - Tel. 4675 4438



Finalmente, un grupo de visitantes optó por el sexto circuito, que se desarrolló en Rocha y mostró la innovación de una producción ganadera en áreas protegidas.

Este evento contó además con el aporte de Uruguay en mostrar las mejoras que las políticas públicas han realizado dentro de Proyectos específicos como la trazabilidad y el valor agregado a los productos.

Además los trabajos llevados a cabo en el apoyo a la ganadería familiar y que resultó con interesantes visitas a predios familiares en el marco de una jornada de salidas grupales.

Se remarcó además el trabajo en las Políticas de Producción sustentable y buen manejo y conservación de los Recursos Naturales y la importancia que nuestro país da a los Sistemas de Producción de Areas Protegidas, en donde los visitantes quedaron gratamente impresionados.

de innovación (donde juega un papel importante el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA), uno de los anfitriones y finalmente las instituciones, del tipo de INAC, SUL, INASE, UdelarR e INALE, entre otras.

El primer circuito mostró una experiencia de valor agregado, de trazabilidad y la producción vinculada al mercado.

El segundo, la co-innovación en la producción familiar en lana.

El tercero, el acceso a la tierra como política de Estado, a través de un modelo de innovación en lechería cooperativo.

El cuarto circuito mostró la producción de material genético certificado, a través de una producción de cebolla certificada en una cooperativa, que también es un ejemplo para mejorar la escala.

El quinto permitió apreciar la producción sustentable, en horticultura y fruticultura con cuidado del ambiente.

Debemos destacar lo importante que es para investigadores y extensionistas que trabajan en el Mundo entero, lo que Uruguay realiza y lleva delante de la mano de los técnicos locales, en trabajos específicos y que llegan directamente a los productores.

De esa forma, Uruguay, un país pequeño y poco conocido en el mundo, salvo por el fútbol, tuvo los ojos del mundo sobre él durante cinco días. Algo que hay que valorar a la hora de retomar la senda para seguir produciendo e innovando.

Ojala que a nivel de estos Centros Mundiales llegue la ayuda necesaria a quienes realmente la necesitan y no quede solamente en Proyectos, que no aterrizan en las distintas realidades productivas.

FIVISA
ELECTRICIDAD

Motores Eléctricos.

Sistema SCADA para monitoreo a través de PC.

Automatización de sistemas de riego y monitoreo a distancia.

Automatización de plantas de secado y almacenaje.

Casa Central Av. Uruguay 1274 Tels.: 1888* 2902.0808

ARROZ PROTEGIDO

MÁS RENDIMIENTO. MEJOR CALIDAD.




 Amistar®

 Amistar® Top

 Amistar® Xtra

 Cruiser® 350FS

 Apron® Maxx
RFC 35 FS

 Dividend®

 Touchdown® IQ

 Engeo®

 Karate®
con tecnología Zeon

syngenta

PROTECCIÓN DE CULTIVOS
CULTIVAR



Manuel Meléndez 4452/4498 - CP 12300 Montevideo, Uruguay - Telefax (+598) 2211 10 10* - www.grupomaccio.com





Puerto La Charqueada

Hidrovia Laguna Merín

Recientemente se realizó en Treinta y Tres un seminario sobre la Hidrovia Uruguay-Brasil.

Allí el Sr. Presidente de la Republica Don José Mujica dio la Visión Estratégica de país frente al crecimiento, necesidades logísticas, oportunidades de desarrollo e integración latinoamericana en texto que transcribimos.

Sr. José Mujica:

Amigos, compatriotas. Como Nación tenemos que hacernos una serie de autocríticas. Muchas décadas en lo que podemos llamar la parte joven de formación de este País, pasados los tiempos de la lucha de la Independencia, cometimos este error fundamental de abandonar la relación fluvial, de abandonar los caminos de los ríos. Una parte de esta América se fue formando a través de los caminos líquidos, y se fue creando. Porque es la historia de la humanidad. Serían inconcebibles la formación de viejos espacios nacionales, fundadores de la civilización humana si no se entiende el lenguaje fundador del camino de los ríos. Cómo explicar lo que es la civilización China si no se entiende que fue vertebrada enrededor de los grandes ríos. Porque esos caminos líquidos permitieron la concentración de poblaciones importantes y con ellos fuerzas políticas y económicas que supo la existencia de los viejos de grandes estados. Como

explicar Egipto sin el Nilo, cómo explicar la Mesopotamia. Allí donde apareció uno de los gérmenes de la civilización humana, si no es con la utilización de los grandes ríos.

Estas son cosas muy viejas, pero son leyes fundadoras. Fíjense ustedes que por 1930 – 1940 quedaba un rescoldo. Porque en la época de las colonias los ríos se navegaban, estaban los mamelucos por el río negro. Todos los caminos fundamentales estaban por los Ríos.

Quienes hicieron la primera represa hidroeléctrica importante del Uruguay, Ingenieros uruguayos que nunca habían hecho una represa, pero por las necesidades que le impuso la Guerra le hicieron un pasa barcos al costado, pensando en la navegación futura.

Después vino la soberbia moderna, para qué acordarse de los ríos si podemos comprar camiones. Y ajustábamos cada vez más a la dependencia, importadores de más material, de más petróleo.

Y somos un país agro-exportador, saben una cosa, el grano Norteamericano el 40% de esa fenomenal cosecha se mueve por el agua y el otro 40% se mueve por riel, lo que queda para los camiones es mínimo. Pero nosotros hacemos exactamente al revés, porque construimos un país que fue pensado desde afuera hacia adentro y no desde adentro hacia fuera. Ese es el sentido y esto se lo tenemos que transmitir.

Estamos intentando retomar un camino que quedó olvidado en la Charqueada. Vaya descubrimiento.

En la época de exportación del tajo embarcábamos y fue quedando como un olvido. Entonces es incomparable, en materia de costos es incomparable el transporte por agua a cualquier otra forma de transporte, no tiene vuelta, no tiene parangón. Por eso, cuando se habla tanto de bajar costos, de los que se tiene, hay que repensar el país y hay que aprender de nuestros propios errores.

Hoy estamos en una época de integración. Estamos al lado de una potencia emergente, andamos buscando clientes por todo el mundo, porque eso del libre comercio es una fantasía. El libre comercio no existe. El comercio internacional es una especie de guerra no declarada. Cuando tú entras a vender algo en algún lado, estás tocando un interés que está arqueando algún lomo y va a tratar de complicarte la vida. Esto es inevitable.

Siempre un comercio internacional es inestable, por eso hay que buscar la mayor cantidad de oportuni-



dades y de diversidades, porque el seguro se murió en la sopa.

Un pequeño país tiene que cuidarse de cometer este error, venderle mucho a pocos y debe de llevar el camino al revés, de tratar de venderle poco a muchos. Porque su existencia depende de una profunda diversificación. Pero con ese panorama y cuidándose del abrazo del oso, cuando se es pequeño hay que reconocer que en esta América Latina y en este Mun-

de productor a productor,
conocemos el camino...

TREINTA Y TRES - MELO - RIO BRANCO - BELLA UNIÓN

MARIMAR S.A.

ANCAP

Juntos cosechando el presente, sembrando el futuro

 BELLA UNIÓN Ruta 3, Km. 623 4779 2758 / 3014	 MELO Ejido y 18 de Julio 4642 3880 / 6047	 RIO BRANCO Ruta 26, Km. 84 4675 4408 / 5373	 TREINTA Y TRES Meléndez y Aregual 4452 2810 / 3045
---	--	--	--



car estas misiones, porque acá nos estamos jugando precisamente las oportunidades del porvenir.

Tenemos viento a favor en términos relativos. Cuáles son esos factores.

Un país continental que crece y en el que hay onda diplomática. No se dieron cuenta que el otro día los intereses, levantaron un impuesto, quisieron votar en el Parlamento contra el arroz, contra la harina y la Señora Presidenta se enfrentó. Se dan cuenta lo que significa eso? Se dan cuenta lo que significa que la Presidenta enfrente a su Parlamento y diga que eso no va. Porque esto es perjudicar al Uruguay. Tenemos que reconocer y ser agradecidos cuando hay gestos de esa naturaleza. No

lo hace gratis, porque en este mundo nada es gratis. Pero qué le interesa la buena relación con un vecino, que es pequeño, pero está ubicado en un lugar estratégico. En la boca de los grandes ríos.

Esto es visión geopolítica cuando estamos luchando por integrarnos en América Latina. Esto no va contra la Patria en el sentido tradicional, es por el contrario. La Patria necesita un alero que la proteja, estamos en una hora del mundo donde no hay piedad con los débiles. Los débiles para mantener su existencia y derecho a ser, a levantar su cultura, su tradición, su historia y su porvenir necesitan juntarse con los otros, con sus iguales. Porque ese es el mundo que nos toca vivir. El mundo que se está dibujando.

¿Qué es China? Es el viejo estado multinacional más viejo que hay arriba de la tierra. En la década del 60 estuve en China, me pusieron 7 traductores, vaya a saber lo que me decían.

La India es un estado multinacional, con diversidad religiosa. Europa se está juntando, a los tumbos, pero significa el dibujo económico más grande que hay en este planeta. La primer economía del mundo, cuando uno las suma. Y les cuento lo que es USA y qué hacemos?

Los Latinoamericanos vamos a seguir atomizados en un montón de repúblicas que ni se miran entre ellas, que abandonaron los ríos porque solo miraban para Europa o para el norte y no miraban para los vecinos. Porque así nos conformamos.

Estamos viviendo una hora muy particular y la hora particular es que cada gobierno tiene su rostro y tiene su manera de ver y tiene su filosofía y tiene su identidad. Pero andamos juntos. Como no había existido nunca en la historia de América del Sur. Y podemos andar en grupos muy diversos. Por eso a esta hora hay que acompañarla en todos los gestos. Necesitan infraestructura, necesitan la relación diplomática y la actitud internacional, el no servir de alcahuete a algunos de nuestros vecinos. El no ser sumiso, el no ser traidor y luchar por el intercambio.

do estamos al lado de una potencia emergente, que no podemos ni debemos ignorar. Y que significa un desafío y significa una gran oportunidad si somos capaces de entender.

Parece que los astros se están alineando a favor de este departamento, por una serie de cosas convergentes. Porque aquel país, ese continente que se llama Brasil, crece, crece y crece. Y todo crecimiento necesita desarrollo de infraestructura y eso significa poner piedra y hacer cemento y extraer caliza, impulsar la construcción. Significa antes que nada que, porque mover piedra molida es mover mucho peso, todas estas cosas se anudan. Hay que mejorar en infraestructura para ser viable. Si estos fenómenos potenciales económicos que esta región tiene no tendrán que salir para el sur, va a tener que salir para el otro lado. Porque el cliente va a estar del otro lado. Eso significa tener una política de infraestructura que colabore con ello, una política diplomática. Esto significa tener relaciones de buen vecino y saber que va a haber intereses que no va a gustar del otro lado y tratar de apañar porque así es la vida.

Así como tenemos cada temporada una amenaza con el arroz, porque allá hay un cliente, pero hay producción y esa producción quiere que no le vayamos a romper el chiquero. Porque está defendiendo su mercado y entonces nos disputa y nosotros tenemos la necesidad de vender allá y tenemos que buscar alternativas también. Y esto es un reflejo del mundo en el que vivimos. Cuantas más alternativas tenemos en materia de infraestructura, de comunicación y de transporte vamos a tener mayores márgenes de seguridad frente a los circuitos económicos. Por ello felicito el esfuerzo de ustedes por hacer esto. Esto es una política que el Uruguay debe de pelear y debe de continuar y tenemos que abrirnos la cabeza. Esta no es política de un partido, es la política de un país. Vamos a dejarnos de joder.

Esto no es de Blancos, de Colorados o de Frenteamplistas o de Independientes, somos un puñado, somos tres millones y pico, no somos ni un barrio de San Pablo. No debemos de cometer el error de achi-

EN GLIFOSATOS...TOODOO!!
CIBELES HA DESARROLLADO LA LÍNEA MÁS COMPLETA DE GLIFOSATOS DEL MERCADO.



CARACTERÍSTICAS DE LA LÍNEA

Formulaciones: LÍQUIDO SOLUBLE - POLVO SOLUBLE - GRANULADO.

Concentraciones: 480 g/l - 435 g/l - 610 g/l - 94,5% - 612 g/l.

Sales: AMÓNICA - POTÁSICA - DIMETILAMINA - ISOPROPILAMINA.

LA MÁS AMPLIA GAMA DE OPCIONES EN: CONCENTRACIONES, FORMULACIONES, DOSIS, POSIBILIDADES DE MEZCLA.



cibeles

Confianza que genera Resultados.

www.cibeles.com.uy

El darnos cuenta que tenemos un interés común, estamos en el continente del porvenir.

Entre esas cosas está el aprovechar el agua dulce que tenemos, nada más ni nada menos. El agua. Por eso, lo que hacen ustedes, una visión regional, tiene importancia estratégica hacia el porvenir del país. Hay números que tienen la osadía de pintar y resumir la escena. A partir de la crisis europea hemos perdido entre un 20% y un 25% de la relación económica que manteníamos con Europa. Es decir, Europa está un poco más pobre, nos compra menos y paga menos. Sin embargo las cifras redondas hablan de una cosa, lo compensamos largamente porque aumentó el comercio con América del Sur. Ustedes saben lo que nos pasa con Perú, se transformó en un espléndido comprador de arroz uruguayo y va a seguir. Lo que no le pudimos vender a Europa se lo estamos vendiendo a los pobres de América Latina. Porque ya no somos tan pobres, estamos un poco mejor y porque estando un poco mejor somos muchos. Salvo nosotros que somos exquisitos y hemos decidido no crecer. Por lo tanto estamos obligados a ser buenos y a defender lo que tenemos.

Le agradezco mucho a esta novel Institución que se está transformando en uno de los pilares financieros más importante que tenemos en esta región, que tenemos mucho por reconocer, es mucho lo que tenemos por trabajar.

Y no tengo dudas de que este proyecto va a caminar y no tengo dudas de que va a haber una vía directa que va a unirse con Charqueada y que va a funcionar el puerto del Tacuarí y que no son contradictorios y cuanto más puntas de comunicación tengamos, mejor le va a ir al país. No nos quedemos con esa visión chiquita de que si se desarrolla una cosa la otra no se puede desarrollar. Esa es la historia del puerto de Montevideo con el Puerto de Buenos Aires, en lugar de sacarnos los barriales de encima hemos hecho 200 años de líos que continúan hasta hoy, sencilla-

mente atomizándonos por el contrario. Creo que en lo otro, en multiplicar las oportunidades y creo en la fuerza dormida que tiene la región. Porque esto es una oportunidad que pienso que los errores que hemos cometido durante mucho tiempo nos iluminan para salir por otros caminos y por otros senderos.

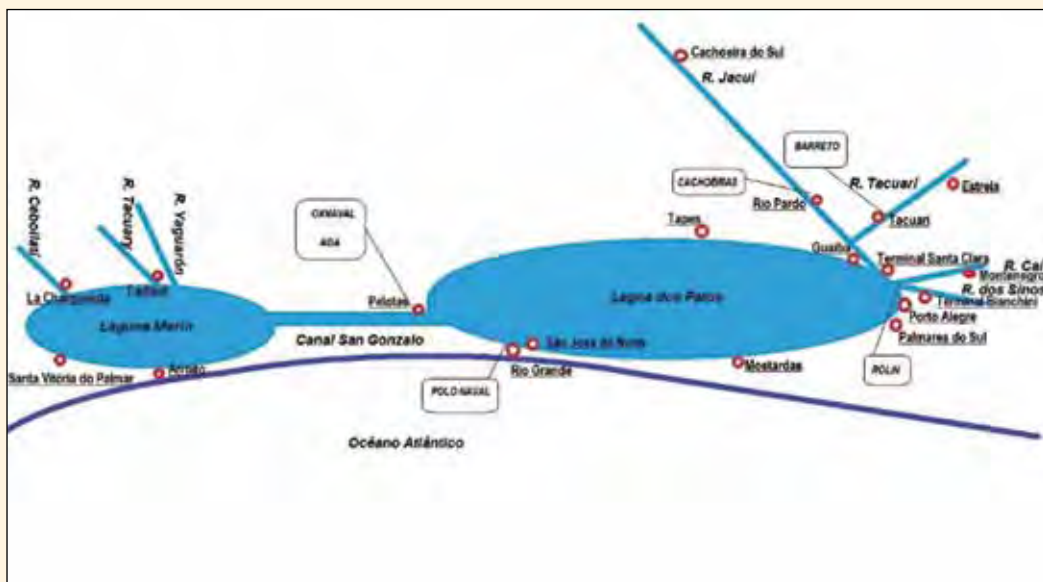
Los hombres aprendemos mucho más de la adversidad que de la bonanza, tenemos un país formidable y hemos errado mucho. Va siendo época de que las nuevas generaciones respeten el pasado pero aprendan sobre todo de los errores que cometió el pasado. Gracias.

Mucho se ha hablado de la posibilidad de ésta hidrografía y en general del desarrollo de toda la cuenca de la Laguna Merín en los últimos 50 años y se ve en los pobladores de la región un cierto descreimiento sobre las posibilidades de concreción de estas obras logísticas y de infraestructura.

De las palabras del Sr. Presidente y del mandato expreso a la Delegación Uruguaya de la Comisión de la Laguna Merín de llevar adelante todas las articulaciones necesarias y tendientes a lograr los acuerdos internacionales, que faciliten la concreción de estas obras, se desprende que esto no es más de lo mismo y hoy sí se está avanzando en todo sentido:

En las tareas de Batimetría para llevar adelante el dragado donde sea necesario para asegurar la navegación de las barcazas, en el balizamiento de los canales, en la parte jurídica de la administración de la hidrografía binacional.

Por su lado los privados que llevarán adelante la construcción y gestión de los puertos (hoy el de La Charqueada y el del Río Tacuarí) están transitando por los permisos medio ambientales y similares, para que una vez ratificado el acuerdo Mujica-Ruseff por parte de los parlamentos (falta solo el de Brasil) se pueda empezar la construcción de dichas terminales. Las cargas que utilizarán esa salida al exterior son sin



duda la producción de cemento, calizas, madera en rolos o chipeada, soja, trigo, cebada, arroz, etc.

Pero también está el turismo y la navegación de recreación, atraídos por las posibilidades que brinda el balneario Lago Merín, los Free Shop de Río Branco y la inminente reapertura del Casino.

La hidrovía de la Laguna Merín sin duda consolidará la expansión del área sojera y triguera de más de 500.000Hás aptas que tienen los departamentos de Treinta y Tres, Cerro Largo, Rivera y Tacuarembó.

Y lo mas importante es el "derrame" que estas actividades harán sobre la economía de la región y el crecimiento medido, no en términos económicos sino en oportunidades, realización y trabajo genuino para nuestra gente, que siempre ha estado pensando en irse a otras zonas del país para mejorar y encontrar su horizonte anhelado, cuando no al exterior.

Para la región Este y Noreste del país que hasta ahora ha crecido a impulso y sostén de la actividad arrocera básicamente, vemos que le está llegando la hora de recibir otros "motores fuera de borda" como son la hidrovía y la explotación de minerales.



Prepárese para el verano

Prepare con tiempo sus rastras para los laboreos de verano. En Cum le ofrecemos una gama completa de mancales, discos y demás repuestos para rastras de todas las marcas. Productos de primera CALIDAD, PRECIOS ESPECIALES Y ENTREGA INMEDIATA. Consúltenos.

Con el mejor servicio postventa y nuestro reconocido respaldo.



MANCALES



DISCOS



PARA TOPA Y LAS MARCAS



TRUCKS A TROQUEL PAV.



Cuareim 1797 | Tel.: (598) 2924 0622*
 Fax: (598) 2924 6087
 repuestos@cumsa.com.uy | Montevideo - Uruguay
 www.cumsa.com.uy

Vendedor de zona Cel. 099580415

El repuesto que busca, con la atención que necesita.

Proyecto ACA-ANII-GMA

"Determinación de indicadores de sustentabilidad ambiental asociados a distintos usos y manejo en arroz, que orienten buenas prácticas agrícolas"



GREMIAL DE MOLINOS ARROCEROS

Dicho Proyecto fue aprobado por el Directorio de ANII el 13 de setiembre de 2010, en virtud del informe favorable del Comité de Evaluación y Seguimiento y el Comité de Agenda del Fondo Innovagro. En dicha resolución ANII aprobó aportar un monto de financiación no reembolsable por el 40 % de la inversión prevista.

Al exponer los aspectos relevantes del Proyecto se expresaba:

"Uruguay exporta el 95 % de su producción de arroz, constituyéndose en el principal exportador de América Latina, 7º exportador mundial y tercer rubro en divisas generadas para el país.

Las características del sistema de producción de arroz uruguayo acercan las posibilidades de alcanzar una diferenciación desde el punto de vista de su sustentabilidad ambiental.

Buena parte del área de arroz se realiza en rotación con praderas, que además de mejorar las propiedades físicas y químicas del suelo, disminuye la aplicación de agroquímicos.

En el mundo se está exigiendo cada vez más la producción de alimentos inocuos, asegurando la calidad del ambiente y la salud de los trabajadores. Se torna imprescindible desarrollar procedimientos locales que permitan conocer los efectos del manejo realizado al cultivo en el ambiente, su incidencia directa en el grano de arroz y garantizar la seguridad y salud de los trabajadores.

El objetivo de este proyecto es incorporar al arroz un nuevo atributo que, además de su reconocida calidad y homogeneidad, le agregue valor al asegurar la sustentabilidad ambiental y seguridad de los trabajadores en su producción en Uruguay, lo cual potencia su mantenimiento en los actuales mercados, así como la apertura de nichos y/o nuevos mercados mundiales.

Se busca determinar los niveles de residuos de productos fitosanitarios y metales pesados en grano, agua y suelo asociados a diferentes usos y manejos; asimismo determinar bajo condiciones controladas las curvas de disipación de los principales productos fitosanitarios empleados en la producción de arroz, desarrollar un set de indicadores biológicos para evaluar el efecto de los fitosanitarios empleados y difundir y capacitar en el uso de la Guía de Buenas Prácticas Agrícolas para la producción de Arroz en Uruguay. Para ello se abordará el estudio en dos escalas espaciales: a nivel de chacra y de cuenca hidrográfica".

El proyecto implicó el muestreo de granos, suelos y aguas en 20 chacras distribuidas en las zonas Este, Centro y Norte; asimismo se realizó el muestreo de agua a lo largo de la zafra en las cuencas de los ríos Cebollatí y Olimar, en la zona baja, media y alta (fuera de la zona arrocería), que reciben el escurrimiento de un área de arroz de aproximadamente

10.000 has. Los estudios biológicos se realizaron en dos microcuencas representativas en la zona Norte y Este donde se analizaron atributos a nivel comunitario y poblacional como indicadores de la integridad de los ecosistemas acuáticos asociados a la producción de arroz.

Los análisis realizados a los distintos muestreos se efectuaron con respecto a 10 herbicidas, 6 fungicidas, 4 insecticidas y los metales Cadmio, Arsénico y Plomo.

Los institutos intervinientes han sido: Dirección General de Servicios Agrícolas (MGAP), Facultad de Agronomía, Ciencias y Química, INIA, LATU y Polo Tecnológico de Pando.

En este momento se están finalizando los análisis y la discusión de los resultados del proyecto, que tiene como fecha de finalización el 31 de diciembre de 2012.

Es de destacar que las empresas de agroquímicos AGRITEC, CIBELES y RUTILAN realizaron un aporte financiero muy significativo a lo que atañe a la contraparte privada, por lo que corresponde agradecer esta importante contribución al proyecto que beneficiará a todo el sector.



cibeles
Confianza que genera Resultados



RUTILAN S.A.



Dow AgroSciences



RHINO 

Protex800

Clomanex800

Bypex 40

Geonex

Azoxcy

Capinex⁵⁰_{WP}

Gramanex

**Triflumuron
Tafirel**

Bingo75

CYPEREX

Redex[®]



Como se forma el precio de los granos

Este trabajo pretende poner en conocimiento de los productores uruguayos las distintas modalidades de comercialización de granos que existen en el mundo en general y en el mercado brasilero y uruguayo en particular, como forma de aportar a la ubicación de diferentes alternativas u oportunidades de complementar los actualmente existentes. Como el trabajo es exhaustivo, lo presentaremos en tres partes en sucesivas revistas. Esta es la primera y trata los distintos aspectos que en general se observan en el mundo.

I- 1.-En un mercado libre

Los manuales sobre este tema, expresan en términos muy generales y en forma muy esquemática que en un "mercado libre" el precio que alcanza un producto primario constituye el **punto de equilibrio resultante de la puja entre la oferta y la demanda**.

Luego, que el comportamiento de la **oferta** indicaría que la cantidad ofrecida del producto depende de su precio, ya que cuanto más alto sea más unidades se ofrecerán a la venta.

Por el contrario el comportamiento de la **demand**a indicaría que la cantidad de bienes demandados varía en función inversa al precio del producto; cuanto más alto sea su precio, menor cantidad demandarán los consumidores.

El "punto de equilibrio" sería entonces representativo del balance entre la fuerza, el grado de organización y la capacidad negociadora de la oferta y la demanda, en un momento concreto.

Por lo tanto, en un escenario teórico, en el que ambos actores tengan potencialmente la misma fuerza, primaria e inclinaría el platillo de la balanza en su favor, el sector que exhiba mayor poder de cohesión y organización.

Cuando hablamos de "fuerza", nos referimos al poderío económico-financiero, capacidad de establecer relaciones de dependencia, capacidad para promover concentración de la demanda, alternativas para mantener su funcionamiento, control de infraestructura clave del proceso productivo-industrial, etc, etc.

Está claro entonces que alcanzar el "punto de equilibrio", el precio de un producto, no significa una justa asignación de recursos, y si lo que se pretende es avanzar hacia una más justa distribución de los ingresos generados en el proceso productivo-industrial, el sistema de formación de precios, además de los dos actores centrales oferta y demanda, deberá incluir necesariamente varios componentes fundamentales: transparencia, información amplia y completa de toda la actividad productiva-industrial y comercial,

visión de mediano y largo plazo, reglamentación que otorgue mayor paridad en la capacidad negociadora y mecanismos de solución de controversias.

Cuando decimos justa distribución del ingreso, nos referimos a la formación de un valor que permita a cada subsector la posibilidad de reproducir su capital y en consecuencia asegurar la sustentabilidad en el tiempo de todos los participantes de la cadena.

I – 2.- En la realidad:

El precio alcanzado en el “mercado libre”, no es el resultado del libre juego de las necesidades objetivas de la demanda y de la oferta sino de las fuerzas y la organización que cada una de ellas tiene en un momento dado.

En efecto, si la “fuerza” de la demanda es suficiente para imponer un precio bajo por un producto, en la zafra siguiente la oferta disminuirá al producirse un menor volumen de ese producto y no será suficiente para satisfacer la necesidad objetiva de la demanda y en consecuencia, en el mediano y largo plazo disminuirá la actividad industrial. Si en cambio, el precio alcanzado fuera muy alto, como resultado de una mayor “fuerza” de la oferta, en la zafra siguiente se

producirá una mayor cantidad del grano, superando la necesidad real del consumo lo que provocará la caída de su precio.

En ambos escenarios, la inestabilidad haría oscilar de la misma manera la rentabilidad del sector productivo como del sector industrial y sería muy difícil para ambos alcanzar un resultado económico favorable cuando se pase raya en el mediano y largo plazo.

Para evitar estas oscilaciones y escapar de las tentaciones coyunturales, el sistema de comercialización deberá tener instrumentos correctores, diseñados especialmente para domesticar el “mercado libre”, y lograr que el “ punto de equilibrio” sea también equivalente a un mayor equilibrio entre las fuerzas que se enfrentan en el mercado, única forma de darle sustentabilidad a ambos sectores, y esto implica necesariamente tener una visión de mediano y largo plazo, tanto en el diseño del sistema como en su funcionamiento.

Además, como si fuera poco, el accionar del llamado “mercado libre” está fuertemente condicionado por otras fuerzas muy importantes y decisivas que desmerecen las necesidades objetivas de la oferta y la demanda, como son los altos subsidios que históricamente han otorgado a su producción agropecuaria los países desarrollados, las barreras al comercio que



**CORPORACION
DE MAQUINARIA**

**Corporación de Maquinaria
respalda el riego
de su producción.**

VALLEY 
The Leader in Precision Irrigation

Confíe en la calidad de los equipos de riego Valley. Líder en innovación tecnológica de riego por más de 50 años. Contamos con el respaldo de Corporación de Maquinaria, que brinda servicio de postventa y asesoramiento, para el diseño y armado, de equipos a medida, para las distintas necesidades del productor.

Felipe Lecueder: felipe.lecueder@comasa.com.uy / Cel: 098 537332
Leonardo Colares: leonardo.colares@comasa.com.uy / Cel: 099 892 502
www.comasa.com.uy

Financia:


han levantado, el manejo de la moneda para lograr competitividad y los apoyos financieros al comercio de sus productos, por citar a algunos de las tantas distorsiones al comercio que utilizan.

I – 3. -Ni tan libre, ni tan justo:

Así es que a medida que nos aproximamos a como suceden las cosas en realidad, a como se forman los precios, vemos que nos hemos alejado tanto que casi hemos perdido de vista a los dos actores básicos, oferta y demanda, que según expresan los planteos idílicos del mercado libre serían los generadores y garantes de la capacidad del sistema para distribuir correctamente los recursos.

El mercado de granos tiene además su particularidad y difiere de la mayoría de los mercados de otros productos, fundamentalmente en lo que se refiere a las características inherentes al proceso productivo, al destino que tenga el bien producido y muy especialmente en la desigualdad resultante de la enorme cantidad de productores ofreciendo individualmente su grano y un reducido grupo de compradores organizados demandando el producto.

La característica diferencial por excelencia es que en la actividad agrícola, decenas de miles de productores, millones en el mundo, ofrecen su producción a un número muy pequeño de compradores, agravados con que gran parte de ellos en su chacra no completan el proceso requerido para almacenar su producto y de esta manera pierden poder negociador al no tener la alternativa de elegir el momento de su venta, como lo hacen los productores ganaderos.

Bajo esta realidad, el precio que allí surge, fruto del enfrentamiento de una oferta atomizada y una demanda concentrada, será muy favorable para el interés de los demandantes y fiel expresión de esta brutal desigualdad de fuerzas.

I – 4.- Posicionarse mejor:

Los productores de cualquier parte del planeta han buscado históricamente y en forma permanente una mayor equidad en la distribución del ingreso generado, y uno de los primeros pasos dados en esta dirección ha sido la búsqueda de un relacionamiento lo más directamente posible con la demanda. En algunos países esta demanda radica exclusivamente en el mercado interno, en otros el destino del grano es para el mercado doméstico y el mercado internacional y en otros países la exportación es el mercado principal y determinante de la existencia de la actividad.

La evolución y desarrollo alcanzado por: la estructura productiva, la capacidad de organización de la oferta, el destino de la producción en cada país y el

marco político-económico y cultural, serán los factores determinantes de la existencia de diferentes instrumentos y sistemas de fijación de precios en cada país.

La demanda fácilmente alcanza niveles satisfactorios en cuanto a organizarse, concentrarse y así lograr unidad en la acción comercial y una muy buena capacidad negociadora. Por su parte la oferta encuentra mayores dificultades para organizarse y es permanente la búsqueda de formas de disminuir su atomización y crear alternativas para su comercialización para hacerla menos dependiente y con mayor capacidad negociadora.

Instituciones, sistemas y mecanismos creados en esta dirección:

- a) Surgimiento de cooperativas de primer y segundo grado.
- b) Mercados concentradores donde funciona un mercado físico de granos y eventualmente también un mercado de futuros
- c) Sistemas especiales donde se destacan los creados entre oferentes y demandantes para formar un ámbito y una forma de determinar el precio de un producto.
- d) Sistemas donde el estado participa de diferentes formas para corregir la asimetría que se da entre las fuerzas intervinientes en el mercado.

Estos mecanismos no necesariamente funcionan en forma separada, algunos de ellos funcionan integrados en los **mercados concentradores, con el objetivo de negociar los valores y encontrar allí el punto de equilibrio.**

Estos mercados fueron creados para brindar a los actores básicos las siguientes oportunidades:

- a) a los **productores** una mayor capacidad negociadora al **concentrar** la oferta de granos a través de sus representantes: “corredores” y cooperativas, disminuyendo así su mayor debilidad, la atomización de su oferta.
- b) a los **compradores** un lugar donde pueden abastecerse y comprar un elevado volumen de granos y disminuir el riesgo de desabastecimiento y la pérdida de competitividad por eventual menor uso de la capacidad instalada.
- c) a **ambas partes** les permite encontrar y descubrir el precio del producto, dentro de un marco de mayor información, **transparencia** y seguridad. El precio que se forme en este ámbito será tanto más representativo cuanto mayor sea el volumen allí negociado.

La búsqueda de un sistema que asegure una mayor equidad en la fijación del precio de un producto no es para terciar entre el “bien y el mal”, es porque



Ud. decide que aplicar.. Nosotros le ayudamos a hacerlo.



- Speed Wet Antideriva, su mejor arma para llegar al blanco (50 cc equivalen a 1 lt. de aceite agrícola).

Para la óptima implantación del arroz presentamos:

- GRA y Zn+: B, Mo, Zn, aminoácidos, azúcares y bioflavonoides.



26 de marzo 3460 Of. 1004 - TelFax: (598) 2622 1141 - Montevideo, Uruguay - www.superagro.com

Performance comprobada en campos uruguayos.

el sistema que mal se lo denomina “mercado libre” funciona así y en todas partes del mundo se han creado mecanismos y formas de negociación que lo regulan, tal como lo vimos en el apartado anterior (14). Estos instrumentos generados son fundamentales para que los subsectores que participan puedan planificar a mediano y largo plazo e invertir con esta perspectiva, única forma de poder actualizarse tecnológicamente y alcanzar paso a paso una mayor competitividad.

Por lo tanto el objetivo es dotar a la actividad productiva-comercial-industrial de un marco de referencia que permita obtener un valor que le de a todos los subsectores que intervienen la posibilidad de realizar la reproducción de su capital, asegurando su sustentabilidad.

Ingresar a un sistema con estas características, significa adoptar una posición madura con visión de mediano y largo plazo y no centrar el objetivo de la actividad o la inversión en el negocio puntual y temporal, quizás más redituable en el corto plazo, pero incapaz de desarrollarse sostenidamente en el tiempo.

I – 5.- Mercados referentes:

Para los países que comercializan sus granos en el mercado internacional, el principal mercado de referencia para la formación de los precios internos de los commodities es el Chicago Mercantile Exchange (CME), comúnmente conocido como el mercado de Chicago.

En el caso del arroz, los mercados de referencia más importantes son los precios de exportación de Tailandia, USA y Brasil (especialmente para Uruguay).

Como vemos a continuación, los precios del mercado internacional se refieren a la forma y lugar en que se acordó entregar la mercadería:

Precio FAS (Free alongside slip”) que significa libre de gastos al costado del buque. Al precio FOB se le descuentan los derechos de exportación que puedan haber y los gastos que se producen en el proceso de exportación (comisiones, carga en puerto, costo aduanero, etc.) se llega así al precio FAS teórico que

es el precio que se podría pagar por el grano y es un indicador importante.

Precios FOB Puerto (“Free on Board”) que significa libre de gastos a bordo del buque en el puerto de origen del negocio. Es un indicador del valor que los clientes externos están dispuestos a pagar por el producto.

Precio CIF (Cost, Insurance and Freight), equivale a decir mercadería colocada en puerto de destino convenido por cuenta del vendedor, que se hace cargo de todos los costos hasta allí: costos de embarque, transporte y seguro del producto (contratado por el vendedor pero el beneficiario del seguro es el comprador).

I-6.- El mercado físico y de futuros:

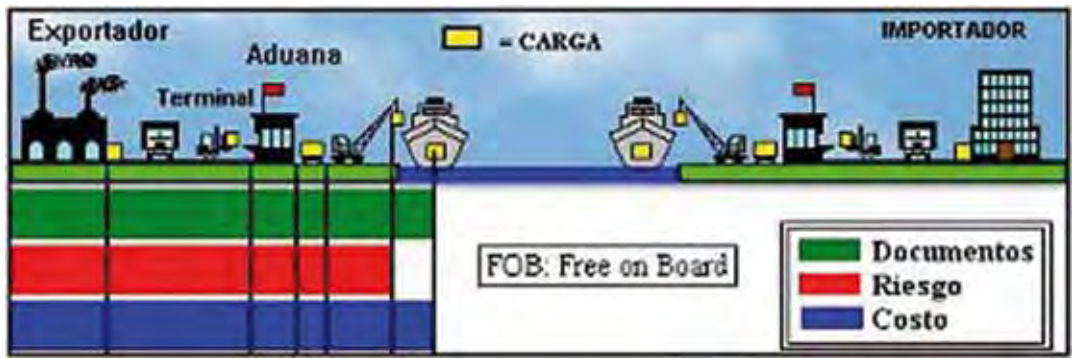
I-6-1. -Mercado Físico:

Prioriza la entrega y recibo de la mercadería a través de contratos privados entre compradores y vendedores.

En este tipo de mercado, los contratos se negocian en forma privada y sus condiciones no están establecidas previamente, sino que el comprador y vendedor deben acordar muchas cosas a la vez, precio, cantidad, calidad, lugar y fecha de entrega, etc. A diferencia de lo que sucede en el mercado de futuros, donde la entrega física puede evitarse si se cancela la posición anticipadamente, el principal objetivo de los contratos realizados en el mercado físico es la entrega y el recibo de la mercadería.

Un ejemplo cercano, la Bolsa de Comercio de Rosario (República Argentina) cuenta con un Mercado Físico de Granos que es el más importante de ese país. Las cotizaciones que surgen de sus ruedas son la expresión de un mercado permanente, transparente y representativo, por el volumen de sus operaciones y por la concentración de un amplio número de participantes. En este mercado puede negociarse todo tipo de cereales y oleaginosos a granel, conforme a estándares y normas de comercialización oficiales.

En el recinto de operaciones del mercado físico se reúnen los corredores y cooperativas de segundo grado (como oferentes) y exportadores e industrias fabricantes de aceite, molinos harineros y balanceadores (como demandantes). Los ne-



gocios se pactan de palabra, sin perjuicio de la posterior instrumentación en contratos que se registran en la Bolsa de Comercio de Rosario.

Y algo muy importante, los conflictos surgidos entre las partes se someten a resolución de la Cámara Arbitral de Cereales, confiriéndole a este ámbito otra virtud: seguridad, lo que redondea los requerimientos básicos para ser sustentable; estamos ante el ejemplo de un mercado físico institucionalizado.

I-6-2.-Mercado de futuros:

El origen de estos mercados se vincula con los productores maiceros norteamericanos, que cansados de que el precio de su grano se desplomara en la cosecha, buscaron mecanismos de ventas diferida con un precio conocido, dando así nacimiento a lo que hoy conocemos como contrato de futuros.

Los **mercados de futuros y opciones** son instituciones sin fines de lucro que buscan proporcionar un entorno adecuado para el desarrollo de negocios bajo un determinado marco normativo privado. La idea central es lograr un entorno de comercialización controlado donde los agentes que participan tengan todas las mismas posibilidades de operar y lo hagan bajo normas estrictas que aseguren la igualdad de todos los participantes. Como su nombre lo indica, son mercados donde cotizan productos hacia delante en el tiempo, sin que existan mayores preocupaciones sobre la existencia real del producto físico.

En un mercado de futuros solamente se negocian dos instrumentos: los contratos de futuros y las opciones sobre contratos de futuros.



➤ Un **contrato de futuros** es una obligación contractual entre dos agentes que se obligan a comprar o vender un determinado producto que se entregará eventualmente en el futuro a un precio pactado hoy. De esta forma, tanto el comprador como el vendedor definen con antelación el precio del producto negociado en el mercado y reducen de esa forma la incertidumbre vinculada a la oscilación del precio. Es importante destacar que no importa demasiado el que el producto exista físicamente ya que el uso principal de estos merca-

dos es como herramienta para el manejo de riesgo precio de un determinado producto.

➤ El segundo producto que cotiza en un mercado de futuros son las **opciones sobre los contratos a futuro**. A diferencia del caso anterior donde lo que suscriben el comprador y el vendedor es una obligación, en el caso de las opciones se trata de un derecho a comprar o vender si ocurre un determinado evento de mercado, prestación que se logra tras el pago de una prima. Se trata de algo parecido al seguro del auto: mediante el pago de una prima me aseguro el derecho a que en caso de siniestro se me reintegre el valor de mi automóvil. Si nunca existe siniestro, entonces lo único que pierdo es la prima.

Participantes del mercado de futuros (en ambos productos):

Los que buscan protegerse de eventuales variaciones en el precio que resulten perjudiciales para sus intereses, se los agrupa en dos denominaciones, los llamados **hedgers** y los llamados **especuladores**. Ambos actores son fundamentales para que funcione el sistema.

Hedgers:

Se diferencian claramente dentro de ellos dos tipos: a) los que buscan cubrirse de aumento en los precios y b) los que quieren cubrirse de una baja de los mismos.

- Productores que procuran cobertura ante una caída en la cotización de los granos en el momento de su cosecha o que tienen en depósito.
- Industriales y/o Importadores que buscan protección frente a un alza en el precio que aún no han adquirido.



- Acopiadores: buscan protección frente a cambios en el precio entre la compra del grano y el momento de su venta.

Los que buscan protegerse de una suba en los precios realizan una cobertura compradora, comprando contratos de futuros. En el momento en que realicen la compra al contado, venden los contratos de futuros y de esta manera cubren las pérdidas por subas de los precios con las ganancias obtenidas en los futuros.

Los que poseen mercadería y temen caída en los precios, realizan una cobertura vendedora. Venden contratos de futuros y cuando concreten la venta en el mercado físico, compran los contratos de futuros vendidos anteriormente y de esta forma el resultado con futuros compensará el resultado en el mercado físico o disponible.

Los especuladores: Tienen fundamental importancia en el sistema. Son inversores que desean lograr una ganancia anticipando los cambios de precios del producto. Generalmente no están asociados al producto físico, y adoptan posiciones riesgosas en el mercado de futuros porque consideran que los precios variarán contrariamente a lo que estima el resto de los operadores.

Mientras los hedgers (coberturistas) buscan deshacerse del riesgo precio, los especuladores lo asumen, tratando de beneficiarse con el cambio de las cotizaciones. Los especuladores, son los que facilitan las operaciones de cobertura a los hedgers, brindando volumen y liquidez al mercado.

¿Cómo funciona el sistema?

Los precios se negocian abiertamente (ya sea a viva voz, o por negociación electrónica) por lo que las operaciones son conocidas por todos los operadores, lo cual agrega transparencia al negocio.

- Cada contrato contiene las condiciones generales que se aplican a todas las operaciones, lo que significa que tanto la cantidad, como la calidad, fecha, forma y lugar de entrega están establecidos previamente y no forma parte de la negociación. **Lo único que se negocia es el precio.**

- Este mercado garantiza el cumplimiento de las obligaciones asumidas por las partes contratantes, ya sea en cabeza propia o a través de lo que se conoce como una Cámara de Compensación (Clearing), que funciona como contraparte central de todos los contratos y administra un sistema de garantías, las cuales son aportadas por los operadores.

- La mayoría de los contratos de futuros agropecuarios contemplan la posibilidad de la entrega física de la mercadería, aunque el uso de esta modalidad es muy infrecuente.

¿Cómo se cancela un contrato de futuros?

A) Cumpliendo el contrato: la persona que no haya cancelado su posición antes del vencimiento, deberá cumplir con las obligaciones del contrato que asumió previamente. En este sentido existen dos clases de contratos según su forma de liquidación: aquel que prevé la entrega física de la mercadería, o el que se concreta a través de un procedimiento conocido como "Cash Settlement", que implica la finalización de la operación a través del pago o cobro en efectivo de las diferencias entre el precio pactado del contrato y el precio del mismo en el mercado físico o disponible al vencimiento.

B) Cancelando anticipadamente: en este caso quien **vendió** (compró) un contrato de futuros, puede cancelar su compromiso **comprando** (vendiendo) un contrato con las mismas características. La diferencia que pueda darse entre los precios de ambas operaciones representa la ganancia o pérdida de la operación.

Opciones:

Además de los contratos de futuros, se negocian también contratos llamados "opciones", **que otorgan a su tenedor la opción de comprar o vender un contrato de futuro, pero no lo obliga a hacerlo.**



Se llama **PUT** a la opción de **venta**. El productor, por ejemplo, que compra una opción de venta, tiene el derecho (pero no está obligado) a vender su contrato de futuros a un precio mínimo establecido en el contrato hasta una fecha determinada. Si el precio sube en el mercado físico por encima de lo pactado en el **PUT**, seguramente su comprador no ejercerá su derecho a vender, pero si el precio baja, en el mercado físico al término del plazo establecido en el contrato, seguramente hará valer sus derechos.

Se llama **CALL** a la opción de **compra**. El comprador de una opción de compra, tiene el derecho (pero no

Productividad es riqueza para todos

DIVISIÓN AGROPECUARIA

Por eso apoyamos al Agro
con servicios y productos exclusivos,
que generan resultados
y crean la confianza necesaria
para el desarrollo



El Uruguay avanza con un gran Banco a su favor

la obligación) de comprar un contrato de futuros al precio máximo acordado en el contrato de opción. Si el precio baja seguramente no ejercerá su derecho a comprar, pero si sube si lo hará.

Las opciones de compra CALL o PUT no significan lados opuestos de una misma transacción. Son diferentes contratos y para cada uno de ellos se necesita un comprador y un vendedor.

Prima: Es el precio que paga el comprador de una opción para tener el derecho a optar por comprar o vender dentro del plazo y al precio estipulado.

Las opciones (CALL y PUT) presentan una ventaja adicional sobre los contratos de futuros ya que protegen contra una variación desfavorable en los precios, pero además permiten beneficiarse si dicha variación es favorable.

Características de las cotizaciones de los mercados de futuros (contratos de futuros u opciones)

- Las cotizaciones están afectadas por los mismos factores y oscilan de la misma forma que en las cotizaciones del mercado físico donde está la mercadería disponible.

- En el momento de la expiración de los contratos de futuros, las cotizaciones coinciden con las del mercado físico. En ese momento los precios son iguales.

La complementación entre el mercado físico y el de futuros (cuando están institucionalizados):

En primer lugar, a pesar de que el mercado físico y el de futuros poseen características diferentes, ambos se encargan de reunir a la oferta y la demanda con la función primordial de formar los precios.

En consecuencia, las cotizaciones de ambos mercados tienden a moverse en la misma dirección.

Hablando de mercados que están institucionalizados, resulta muy interesante para el productor operar en ambos mercados:

A) En el mercado físico el productor podrá realizar la venta de su mercadería acordando precio, cantidad, calidad, lugar y fecha de entrega, con el objetivo principal de asegurarse la entrega y recibo del grano, y

B) En el mercado de futuros podrá protegerse ante cambios desfavorables en los precios de su mercadería al momento de la cosecha.

Por último:

Si bien los mercados de futuros en el mundo constituyen una herramienta importante para el manejo

del riesgo, su existencia y eficiencia es directamente dependiente de la estructura del mercado del país y de la región.

La viabilidad de un mercado de futuros depende fundamentalmente de factores considerados por alguna de las partes como perjudicial para sus intereses y para su futuro, como ser:

- El grado de oscilación en el precio del producto y diferencias de cotizaciones registrado a nivel nacional o regional.

- Pérdida de equidad en la capacidad negociadora y falta de transparencia en el sistema de comercialización.

- Capacidad para captar interés en especuladores, actores fundamentales en un mercado de futuros.

Para el caso del **arroz**, la única bolsa de futuros con alguna representatividad es Chicago, que registra 1.000 contratos por mes (90.71 ton. cada contrato), que resulta un escaso volumen frente a los 116.000 contratos (136 ton.cada uno) que se negocian **por día de soja**.^[1]

La bolsa de Bangkok no negocia futuros y solamente registra cotización por tipos de arroz efectivamente negociados.

En nuestro país el único grano que fija su precio a través de la referencia que brindan las cotizaciones del mercado de futuros de Chicago (CME) es la soja.

BIBLIOGRAFÍA:

Bolsa de Comercio de Rosario.
Gonzalo Gutierrez (IICA)
Consultoría Carlos Cogo- Brasil
IBGE- Censo Agropecuario- Brasil
Chicago Mercantile Exchange.



[1] La Chicago Board of Trade (CBOT) principal bolsa de futuros, se fusionó con Chicago Mercantile Exchange (CME), utilizando el nombre de esta última. Maíz, trigo, soja, harina de soja, arroz en cáscara, avena, negocian día y noche, directamente con pregones durante horarios normal y electrónicamente en todo momento.



ACREDITACIÓN EN LA NORMA ISO 17025:2005 DE LOS LABORATORIOS DE ACA DE TACUAREMBÓ Y TREINTA Y TRES

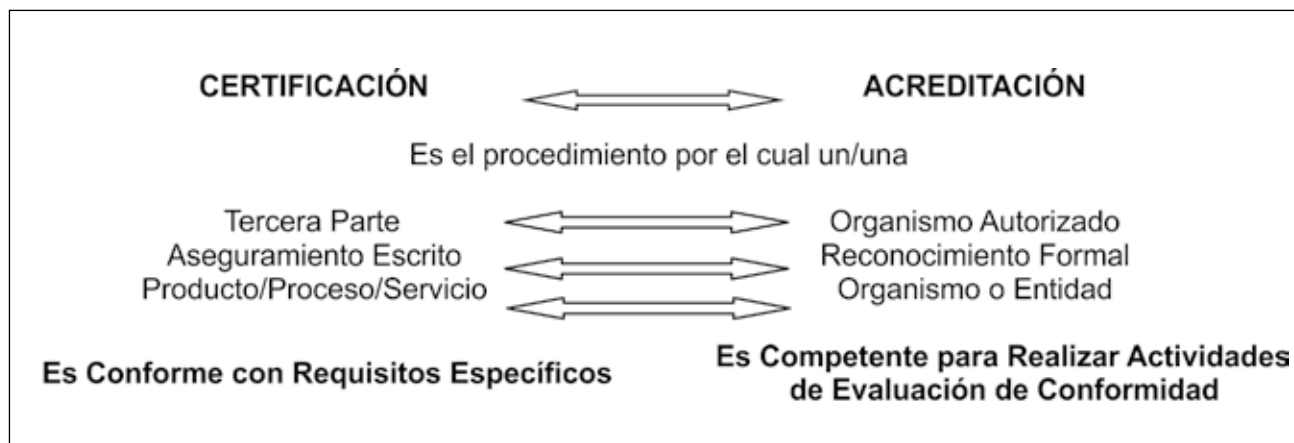
En el año 2010, en el marco del Proyecto de Transferencia de Conocimiento Analítico-Tecnológico al Sector Arrocero con el LATU, se desarrollaron varias actividades de capacitación y talleres de implementación de las Buenas Prácticas de Laboratorio (BPL) en los Laboratorios de Tacuarembó y Treinta y Tres.

Como resultado de ello, se uniformizaron todos los documentos (protocolos e instructivos de trabajo), agregándoles códigos y número de revisión para su mejor control. Además, se sistematiza la calibración de los equipos e instrumentos, contando así con los informes de calibración que permiten al Laboratorio adecuar los mismos para su correcto funcionamiento.

A partir de esta experiencia, la Directiva de la ACA decide que los Laboratorios deben ser auditados para verificar el funcionamiento de los mismos y asegurarse que los ensayos se realizan correctamente.

A nivel de los Laboratorios de Ensayos pueden seguirse dos caminos: Certificar o Acreditar. Para tener claro ambos conceptos, se detallan a continuación sus definiciones y las diferencias entre los mismos:

Certificación: Procedimiento por el cual una tercera parte asegura por escrito que un producto, proceso o servicio está conforme con requisitos especificados.





Acreditación: Procedimiento por el cual un organismo con autoridad técnica reconoce formalmente que una organización o persona es competente para desarrollar tareas específicas de evaluación de la conformidad.

Dado que los Laboratorios tienen la finalidad de evaluar la conformidad del arroz recibido, considerando el Decreto 321/988 y la capacidad técnica de quienes realizan los análisis, la Directiva de la ACA se plantea el objetivo de Acreditar a los Laboratorios y contar con un Certificado que avale los ensayos acreditados.

Por qué Acreditar y no Certificar a los Laboratorios?

- La certificación ISO 9001 no demuestra en sí misma la competencia del Laboratorio para producir resultados técnicamente válidos.
- La Norma ISO 17025 "Requerimientos Generales para la Competencia de Laboratorios de Ensayo y Calibración" contiene todos los requisitos que los laboratorios de calibración y ensayo deben cumplir si desean demostrar que operan bajo un sistema de calidad, que son técnicamente competentes y que son capaces de generar resultados técnicamente válidos.
- Los Laboratorios de Ensayo y Calibración que cumplen con esta norma internacional también operan en concordancia con ISO 9001:2008.
- La operación del sistema de gestión garantiza el mantenimiento de dicha competencia técnica.

Beneficios de la acreditación:

- Reconocimiento de la competencia técnica de los laboratorios y organismos de certificación acreditados, indicando que merecen confianza en sus reportes y certificados al ser evaluados por una entidad independiente bajo criterios internacionales de amplia aceptación que implican un lenguaje universal.
- Contribución a la facilitación del comercio internacional con normas y criterios de acreditación uniformes aceptados internacionalmente.
- Aceptación de resultados de evaluación de conformidad de laboratorios y organismos de inspección y certificación acreditados del país exportador.
- Reducción de duplicación de análisis y demoras en el acceso a mercados.



NIVELADORAS DE SUELOS "ROBUST"

- ROLOS DESTERRONADORES Y COMPACTADORES
- TAIPERAS BASE ANCHA
- VALETADEIRAS - TRAILLAS - TRAILLAS NIVELADORAS LASER
- ROLOS FACAS
- CARRETAS GRANELERAS - TRANSPORTES COSECHADORAS CON BANDAS
- BOMBAS DE RIEGO
- GUINCHES PARA 1200 Kgs. CON RUEDAS
- PROCESAMIENTO DE SEMILLAS**

DELCINCO S.A. Importador y distribuidor de productos "AGRIMEC"
 José Pedro Varela / Ruta 8 Km.256 - Tel:(0455) 9299 Cel: 099 855 067
 Tel:(0772) 2500 Cel: 098 848 737

Contáctenos por el 2908 92 32
www.ducsa.com.uy

**LO QUE NECESITÁS ESTÁ EN RED.
 EN LA RED DE ESTACIONES ANCAP.**



Cada vehículo de su flota carga lubricantes o combustible en las casi 300 estaciones ANCAP del Uruguay, y Ud. tiene toda la información al instante, logrando una mejor administración y optimizando costos.

- * Máximo control: Ud. monitorea todas las cargas, no importa dónde se realicen.
- * Optimización de recursos gracias a sistemas tecnológicos exclusivos que mejoran la gestión de las cargas.
- * Soluciones a medida de cada empresa.
- * Y también los mejores Lubricantes: ANCAP y TEXACO.

- Apertura de nuevos mercados debido a la confianza.
- Normas y criterios de acreditación son uniformes en todo el mundo.
- Reconocimiento Nacional e Internacional mediante Acuerdos Multilaterales de Reconocimiento Mutuo entre Organismos de Acreditación.

Cabe mencionar que lo que se acredita es el ensayo; no se acredita al Laboratorio en su conjunto. Por ello, se resolvió en esta oportunidad acreditar: HUMEDAD Método Estufa y Método Rápido y % de GRANO ENTERO. Tomada la decisión, se busca el apoyo técnico del LATU para la implementación de esta Norma en ambos Laboratorios. Es así que en octubre del presente año se comienza a trabajar conjuntamente con los técnicos del LATU en el diseño e implementación del Sistema de Gestión según los requerimientos de la Norma ISO 17025:2005.

La acreditación en Uruguay la realiza el Organismo Uruguayo de Acreditación (OUA). Las etapas para obtener la misma son las siguientes:

- Solicitud de Acreditación
- Nominación y Designación del Equipo Evaluador
- Estudio de la Documentación
- Auditoría en Instalaciones (in situ)
- Otorgamiento de la Acreditación (el Certificado de Acreditación tiene una validez de 3 años)
- Mantenimiento (anual)

En la próxima zafra los laboratorios trabajarán implementando todos los requisitos para cumplir con la acreditación de la norma ISO 17025:2005 y serán auditados por el correspondiente departamento del LATU y se estima que para la zafra 2013/2014 los Laboratorios logren la Acreditación de los ensayos anteriormente mencionados.





ARROZ  **ES VIDA**



cooper

BLUE PATNA
 LA MARCA DEL
ARROZ

PRODUCTOS BLUE PATNA
¡ CALIDAD DE VIDA !



Miguel Rodríguez Reyes

Miguel Rodríguez Reyes fue siempre un gran colaborador de la Institución, no solo a través de la Regional sino a través de la Comisión Fiscal durante muchos años. Fue un ejemplo de trabajo y del comenzar desde abajo, como muchos productores arroceros del país. En diciembre del 2002, se le hizo un reportaje para la Revista Arroz, momento en el que estábamos publicando entrevistas de productores que eran referentes para la zona. En aquel momento la Comisión Directiva entendió que Don Miguel Rodríguez había transitado desde el año 1957 en la zona de Río Branco como un pionero del arroz en el Uruguay, trabajando con Don Federico Radunz. La entrevista está publicada en esta Revista de Diciembre de 2002.

Es bueno resaltar algunos aspectos importantes que él siempre quiso transmitir y que se plasmaron en aquella entrevista. Uno es la formación que tuvo con la familia Radunz, que fue una segunda familia, como él decía y con la que mantuvo una estrecha amistad hasta el presente. Primero con Don Federico, cuando cesa la empresa que llegó a plantar 2.500 háts de arroz en la zona de Río Branco, sin duda pioneros en el cultivo y el comienzo de la modernización de cortar el arroz con cosechadoras. Eso fue en la costa de la Laguna Merín. Posteriormente esta firma cesa la actividad y él continúa su trabajo con Luter Radunz en el año 1961. Allí ya en la 3ra sección donde Luter Radunz instala su sistema de riego y su actividad, Don Miguel pasa a colaborar estrechamente con él. Este es un aspecto que siempre destacaba, en el lazo familiar que lo ligaba a la familia Radunz. Él le aportó el trabajo y la administración de los establecimientos y dejaba traslucir que el productor arroceros no puede olvidar que cuando se planta arroz, se tiene a una familia detrás. Y él siempre lo mencionaba, el apoyo de la familia y el poder trabajar junto a ella, es lo que hace a la persona, a la empresa.

Esta fue una etapa donde el arroz está en auge y fueron colonizando zonas, fueron colonizadores en ese lugar y cuando también se comenzó la construcción de la actual Ruta 18, que era una barrera importante para los productores de la zona de Río Branco para acceder al sur, a campos nuevos a la costa de la Laguna y con sistemas de riego con nivel de la Laguna Merín. También fue importante en aquella época la construcción del puente sobre el río Tacuarí, cuando se cruzaba en balsa y así dismi-

nuir el sacrificio que era llegar a aquellos rincones en ese momento. Conoció a los empresarios de aquel momento, como José Serrato en CIPA, Ricardo Ferrés en SAMAN, que sin duda marcaron jalones en su vida, algo que él lo destacó en el reportaje. Y en SAMAN siempre recordaba a Pedro Laures y a Armando Laxalde, que era el Gerente de SAMAN en ese momento. Después comienza a plantar arroz en medianería con Lorenzo Ensslin el yerno de Federico Radunz y él administrando el establecimiento de los dos. En el año 1971 Ensslin adquiere, con el consejo de Don Miguel, el establecimiento de El Palmar y ahí comienza a plantar Don Miguel, como productor independiente.

En la década del '80 cuando se inaugura la represa de Alvez en el Poblado Rincón, se independiza y comienza a trabajar en las costas del arroyo Parao con el agua de la represa.

Posteriormente, después de 4 años, se traslada hacia la 7ma, en las costas del Cebollatí con toma propia y comienza a trabajar hasta lo que es hoy.

Y al ingresar en la Regional Treinta y Tres no podemos olvidar todo el aporte tan invaluable que realizó, durante casi 40 años de plantación de arroz.

Se debe destacar el hecho de que en las Asambleas Miguel siempre estaba acá, sentado en la mesa, porque siempre le tocaba venir a la mesa como secretario de la Asamblea, con ese espíritu solidario que tenía. Él siempre decía "Ud. no se deje atrapar por el arroz, el arroz lo atrapa". Tal vez era un sentimiento de otra época en la que los caminos eran otros, en la que los productores se alejaban mucho de las familias, tal vez porque el lugar de trabajo para salir uno tenía que estar mucho tiempo. Esa era una preocupación que siempre transmitía, a pesar de que era un gran enamorado del cultivo. Un gran colaborador tanto para la Asociación como para cualquiera que pudiera necesitar algo, con esa condición de persona que tenía y esa tranquilidad con la que hablaba, era el consejo que uno necesitaba.

El era un libro abierto de Rincón de Ramírez, Sentía como una necesidad de contar una cantidad de cosas de esa etapa de su vida. Creo que el mejor recuerdo de Miguel es ese, el amigo, la persona solidaria, siempre con una mano tendida. Con eso podemos despedir la no presencia de él física, pero permanecerá espiritualmente imborrable.

Imponen respeto

NUEVA LINEA BT CON CAJA AUTOMATICA POWER SHIFT.

Es la nueva línea de tractores Valtra para las duras condiciones de la siembra del arroz, con modelos de hasta 215 HP. En la nueva línea BT su sistema de caja de transmisión automático y su nuevo sistema hidráulico logran unificar valores como la confiabilidad, la simplicidad operativa y el confort, con el objetivo de satisfacer las demandas de productividad, desempeño y tecnología a medida.

Y con el respaldo total en todo el país.



Cuareim 1797 | Tel.: (598) 2924 0622* Fax: (598) 2924 6087
ventas@cumsa.com.uy | www.cumsa.com.uy
Montevideo - Uruguay



EASTON

AMS

"Ahora Más Simple"



AMS es la Agricultura de Precisión de John Deere que brinda significativa reducción de costos debido a que ofrece mayor precisión en las operaciones, aumento de eficiencia en el uso de insumos y ganancias productivas.

7225J de la Serie 7J

Justo el John Deere que necesitaba.

El exclusivo y único tractor 7225J ahora está a su alcance, con la mejor y más conveniente financiación bancaria. Consulte por la opción que más se adapte a sus necesidades.

**JOHN DEERE**

Ruta 1 y Cno. Cibils - Montevideo, Uruguay - Tel.: 2315 0000
www.interagrovial.com.uy

INTERAGROVIAL S.A.
Más cerca, más atención.

 /JohnDeereUruguay