



7ª. CONFERENCIA ANUAL DE LAS AMERICAS THE RICE TRADER'S

Los días 20 y 21 de agosto se llevó a cabo en la ciudad de Panamá la 7ª. Conferencia Anual para las Américas, organizada por TRT Rice Trader Anual.

Este evento se realiza anualmente en América y en Asia constituyendo una plataforma para el intercambio entre los industriales del arroz, participando también productores e Instituciones relacionadas con los granos en general (soja, maíz, sorgo), siendo a su vez un lugar de encuentro entre los comercializadores de arroz del mundo.

El objetivo general de esta reunión era dar un vistazo al comercio local y mundial con énfasis en el arroz y sus proyecciones para el año 2015.

La temática incluyó varios temas:

- Ampliación del Canal de Panamá.
- Inversión en Agricultura y Granos.
- Logística Mundial en el Comercio de Granos
- El arroz y sus Riesgos
- El Mercado Mundial de Granos y El Niño 2014
- El Precio del Arroz y las Tendencias Futuras
- El Mercado de América para el Arroz
- China como comprador de Arroz

La bienvenida a los asistentes fue dada por el Presidente y Director Ejecutivo de The Rice Trader – Farm Trade, EEUU, el Sr. Jeremy Zwinger quien es además productor arrocero en el Valle de Sacramento en California (E.U.A.) .

La primera Conferencia fue dirigida por la Sra. María Eugenia Sánchez quién es Directora de la Autoridad Gubernamental del Canal de Panamá. Coincide este año con los 100 años de la construcción del Canal que une los Océanos

Pacífico y el Mar Caribe, acortando significativamente la distancia entre los puertos.

El ensanche del Canal se realiza debido al aumento de tamaño de los buques cargueros que ahora podrán utilizarlo cuando terminen las obras dentro de tres años.

Transitarán graneleros de hasta 180.000 toneladas de peso y 55 pies de ancho que son capaces de transportar 140.000 toneladas de carga. Actualmente la carga máxima es de 80.000 toneladas de peso.

La segunda Conferencia el día 21 de agosto estaba focalizada en el tema El Riesgo en la Agricultura y la Agroindustria, presentada por el Dr. Bill Wilson que es Profesor en la Universidad de Dakota del Norte (E.U.A.) y especialista en el transporte, logística, marketing internacional y la competencia.

Manejar el riesgo y la estrategia de los Agronegocios es fundamental para obtener éxito en el comercio de Granos.

Sobre este mismo tema habló el Sr. Kevin Kaufman quien trabaja en TTMSgroup, empresa especializada en el comercio agrícola internacional y transporte de granos, quien transmitió su experiencia en la gestión del movimiento mundial de los productos de la agricultura.

En el Tema Mercado de Granos en América del Sur disertó el Cr. Bruno Ferraro que es uruguayo y trabaja en el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA).

Se refirió especialmente a la Producción y al Comercio de maíz, soja y sorgo destacando el incremento que han tenido especialmente en estos últimos años los dos primeros. Para esta nueva cosecha de EUA, destacó que las estimaciones eran record para ambos con incremento en los stocks mundiales.

Sobre el tema Agua en la Agricultura del Valle de California disertó el productor Eugene Massa, quien destacó la importancia del buen uso de la misma preservando su calidad.

En California el agua es un recurso limitado y está muy controlado ya que además de arroz, se riegan áreas importantes de frutales, cultivos hortícolas, vides y se preserva el uso de la misma para la fauna silvestre.

En el caso del arroz, el área de cultivo viene disminuyendo año a año con los perjuicios que trae para los arroceros de la zona.

Otros disertantes se refirieron al Mercado Internacional del Arroz, destacando el incremento de las compras por parte de China especialmente que este año importará 4 millones de toneladas y se prevé que continúe con sus compras.

A su vez un Mercado que se está destacando es el de América Central y el Caribe sumado a Colombia y Perú, quienes están importando cada año mayores cantidades de arroz y de buena calidad.

En el Tema del Arroz del Mercosur fue abordado por el Ing. Agrónomo Bruno Lanfranco quien trabaja en INIA – Uruguay dando un panorama completo sobre la producción, consumo y exportaciones de esta Región.

Destacó la necesidad de todos estos países de buscar nue-

vos mercados para colocar sus excedentes ya que el mercado intraregional se encuentra saturado. Destacó las ventas de Brasil quién pasó en pocos años de ser importador nato a exportar el año pasado más de 1.000.000 de toneladas, con preferencia de arroces quebrados a países de Africa y actualmente arroz cáscara a Centroamérica.

Argentina direcciona sus mayores volúmenes a Venezuela (arroz cáscara) y elaborado a países como Irak, Chile, Bolivia y Brasil.

Destacó que Uruguay este año exportó los mayores volúmenes a Irak y Perú quienes concentran más del 75 % de las ventas, se ha notado un decrecimiento de las colocaciones en la Unión Europea y Brasil.

Como resumen general podemos destacar la alta competencia que existe en el Mercado Internacional del Arroz y el daño que realizan los Tratados de Libre Comercio (TLC) al ingreso de terceros países en Centroamérica. La mayoría de éstos se quejan de la mala calidad del arroz proveniente de Estados Unidos, sobre todo por la mezcla de variedades que conlleva a una muy mala cocción y los altos niveles de granos yesados.

Ing. Agro. Ernesto C. Stirling



Stara
Evolución Constante

AGROPAMPA
www.agropampa.com.uy

Importadores y Representantes de Maquinaria Stara para la zona Norte y Este de Uruguay. Venta de Repuestos Originales para todo el territorio nacional.



Topper 4500



Brava 5880



Absoluta 33



Hércules 5.0



Imperador CA 3100



Área de actuación para venta de maquinaria.
Río Branco



 Aparicio Saravia S/N - Río Branco - Cerro Largo
Márcia Osielski (Ventas) ☎ 091967308
Marcelo Mesa (Repuestos) ☎ 099319778

 46756022
 info@agropampa.com.uy
 marciaosielski@agropampa.com.uy
 marcelomesa@agropampa.com.uy