

# UTE prepara esquema de tarifas variables hora a hora para 2016



Por [Andrés Oyhenard](#)

Diciembre 22, 2015 05:00

**La industria, el riego y hasta los consumidores residenciales podrán aprovechar ese beneficio**



Una vez que UTE comience a instalar en los hogares y empresas los medidores inteligentes para fijar una tarifa variable hora por hora los 365 días del año, se abrirá "un amplio abanico de oportunidades comerciales" para los consumidores residenciales e industriales para aprovechar los excedentes de generación del sistema eléctrico uruguayo. Así lo adelantó el presidente de UTE, Gonzalo Casaravilla en diálogo con El Observador.

El jerarca indicó que las tarifas multihorario forman parte del "cambio de la matriz" energética de los últimos años y de un nuevo modelo en materia de comercialización de la electricidad que se ha instaurando a nivel global. "El diseño y cómo garantizamos la demanda, hace que en determinados momentos tengamos excedentes que hay que tratar de optimizar. Pero no solo hay excedentes sino una variabilidad importante de ese sobrante. Esto nos lleva a lo que se denomina gestión de la demanda, ya no con la clásica tarifa doble o triple horario que estaba asociada a la congestión de las redes, sino con el costo de generación de [energía](#) hora a hora", explicó el titular de UTE.

Como consecuencia del protagonismo de la energía eólica en la matriz, el precio de generación por megawatt/hora (mwh) está fuertemente influenciado por los [costos](#) de la energía renovable. "Tenemos que converger para que los consumidores puedan consumir hora a hora, para que tengamos un ganar-ganar ambos.

Por eso la tarifa multihorario, que no va ser una tarifa fija sino que cambiará cada hora los 365 días del año, en función de los recursos que tenga UTE para generar energía", comentó Casaravilla.

UTE tiene previsto "asegurar" un precio de la energía para cada hora una vez por día para que los consumidores puedan administrar su uso en función de los costos. "El [riego](#) lo que necesita es asegurar un cierto nivel de regado y no le importa tanto a la hora que lo hace", explicó Casaravilla, como uno de los rubros que se beneficiará de esa opción de facturación de cuenta eléctrica.

En función de la predicción del costo de la energía con cierta probabilidad, UTE estaría en condiciones de garantizar una vez por día un valor estimado para las siguientes 24 horas. "Todo eso se puede efectivizar en la medida que se pueda facturar la energía hora a hora. Eso lo vamos a incorporar con los medidores inteligentes que vamos a licitar a principios de 2016", aseguró el jerarca.

## Mejora de la gestión

---

El consumidor podrá aprovechar las ventajas de esa nueva opción de facturación de la energía eléctrica por medio de aplicaciones inteligentes que permitirán que la electricidad se consuma de acuerdo a un óptimo económico.

"Eso se puede utilizar para el riego, pero también para el calentamiento de agua sanitaria, calentamiento térmico, o un lavadero que utilice agua caliente. Esto es lo que se viene en el mundo y en Uruguay. Es la forma que tenemos de mejorar la eficiencia de la empresa", explicó el Casaravilla.

El presidente de UTE indicó que a "caballo de los costos" de generación, la empresa estará en condiciones de definir tarifas específicas para sectores productivos. "Hoy la tarifa doble horario y triple horario es lo mismo. Pero ahora va ser dinámico. Podemos crear estrategias comerciales diferentes para colocar el riego en el lugar adecuado", anunció.

A juicio del jerarca, la comercialización de la energía eléctrica se volverá "más entretenida y desafiante. Hay negocios que podrían tener beneficios en la medida que se adapten a los momentos en que sobre energía. Esto también tiene que ver con la colocación de los excedentes", afirmó.

El jerarca informó que "normalmente" la empresa está exportando sus excedentes en los países vecinos (Brasil y Argentina).

"Hay industriales que se quejan por esa política", recordó. Sin embargo, el jerarca indicó que para que ese sobrante pueda volcarse en su totalidad en el mercado interno hay que encontrar una actividad productiva que sea capaz de contar con energía un año sí pero otro no. "La tarifa inteligente multihorario nos va a permitir colocar más excedentes en sectores productivos en la medida que encontremos esos nichos", aseguró.

Mientras se desarrolla esa unidad de negocio, Casaravilla indicó que Uruguay está en condiciones de abastecer a la región. "Antes teníamos solo a Argentina, ahora tenemos a Brasil y habrá competencia entre dos países enormes que son una esponja. En algún momento le venderemos a un costo muy competitivo y en otros momentos van a tomar la energía porque se la vamos a dar muy barata. (Pero) UTE no se lleva plata para la casa", acotó.

## Precios están acordes con la región

---

Las principales gremiales empresariales cuestionan el costo de la energía eléctrica. En más de una oportunidad expresaron que el cambio de la matriz no se trasladó totalmente a sus tarifas o que son de las más caras de la región. "Lo primero que descarto es que la tarifa de Uruguay sea la más cara de la región o el mundo. Eso es falso. Hace rato que nadie habla de la comparación de la tarifa en dólares. Las tarifas las hemos mantenido en pesos y todos sabemos lo que ha pasado con el dólar", respondió el presidente de UTE, Gonazalo Casaravilla, cuando se lo interrogó sobre ese aspecto. Agregó que el comparativo con empresas de Chile o Brasil, demuestra que UTE "no tiene los pliegos tarifarios más altos. Como también está pasando que la tarifa eléctrica en Uruguay en pesos o dólares es cada vez más barata. Esto tampoco nadie puede negarlo. Si eso es insuficiente, vamos a seguir trabajando en ese sentido", aseguró.

## Exitosa colocación de fideicomiso eólico

---

La demanda de certificados de participación del fideicomiso financiero Arias de UTE para construir un parque eólico en Flores cumplió con las expectativas. En la segunda etapa, celebrada ayer en la Bolsa de Valores de Montevideo bajo la modalidad de subasta, la demanda alcanzó a los U\$S 139,8 millones, quintuplicando la oferta disponible, que era de U\$S 27,8 millones. La semana pasada se habían colocado US\$ 15 millones en 2.718 inversores minoristas con un mínimo de adjudicación de US\$ 1.000 y un máximo de US\$ 5.600.