

Acuerdo con Venezuela le dará un respiro a la crisis del sector lácteo

EL OBSERVADOR - Julio 7, 2015 05:00

El país caribeño se comprometió a importar 56 mil toneladas y ofrece vía segura de pago



Cuando el vínculo político y comercial del gobierno uruguayo con su par de [Venezuela](#) parecía atravesar por una de sus etapas de mayor distancia en la última década, una vez más el Ejecutivo encabezado por el líder bolivariano Nicolás Maduro le dio a Uruguay "oxígeno puro" –como lo reconoció el presidente Tabaré Vázquez–, con la firma de un millonario acuerdo para la venta de 265 mil toneladas de alimentos en lo que resta del año. El sector lácteo, uno de las industrias más comprometidas por el desplome internacional de los precios, accederá a un cupo de 44 mil toneladas de leche en polvo y 12 mil de quesos.

El convenio se oficializó ayer en una reunión que se celebró en paralelo al Consejo de Ministros y que tuvo al propio Vázquez como vocero. Incluirá además la colocación de 9 mil toneladas de pollo, 120 mil toneladas de arroz y 80 mil toneladas de soja. El ministro de Ganadería, Tabaré Aguerre, informó que se estima que ese volumen de alimentos equivale a una cifra estimada entre US\$ 270 millones y US\$ 300 millones, en función de los últimos negocios pactados con ese mercado. Una de las novedades del convenio está en la forma de pago a las firmas exportadoras locales. Venezuela habilitará un fondo de compensación a través de la Corporación Venezolana de Comercio Exterior (Corpovex) que alimentará mensualmente con un aporte de unos US\$ 50 millones que operará el Bander Uruguay, y que actuará "como respaldo a la exportación nacional", dijo Aguerre. Eso permitirá a las firmas que exporten inmediatamente cobrar sus embarques y no aguardar por los trámites burocráticos de cobro que tiene ese mercado.

Asimismo, Venezuela anunció que cancelará la deuda que mantiene con los exportadores uruguayos por unos US\$ 53 millones. La cooperativa láctea [Conaprole](#) y la avícola Tres Arroyos tienen pagos pendientes por US\$ 38 millones. Las ventas de Uruguay a Venezuela se desplomaron 77,7% durante el primer semestre. Así, salió del ranking de los principales 10 destinos de exportación a la posición 24 al cierre de la primera mitad de 2015. La fuerte caída en el ingreso de leche en polvos y quesos (el principal destino para Uruguay) explicó casi la totalidad de ese descenso.

Sin embargo, el acuerdo anunciado ayer puede marcar un cambio de tendencia. Los exportadores de alimentos uruguayos que venden a Venezuela no habían recibido ayer oficialmente los detalles del convenio aunque, a priori, valoraron y destacaron la importancia del mismo.

El vicepresidente de Conaprole, Wilson Cabrera, comentó ayer a *El Observador* que hace "varios meses" que se estaba buscando una salida para el comercio con Venezuela. "Es una muy buena noticia, ahora esperamos que se confirme en las próximas horas", afirmó.

Más allá del pago pendiente que el país venezolano confirmó ayer, la posibilidad de colocar un porcentaje importante de las 44 mil toneladas de leche en polvo en los que resta del año no es un dato menor, teniendo en cuenta que en todo el año pasado, Uruguay exportó a unas 83 mil toneladas de ese producto. Por otro lado, en 2014 Conaprole exportó unas 31 mil toneladas de productos lácteos (el 90% fue leche en polvo) a Venezuela por unos US\$ 150 millones. Sin embargo, en el primer semestre de este año, esa industria apenas colocó 86 toneladas.

Venezuela también detuvo prácticamente a cero sus compras de quesos, lo que ocasionó serios problemas de stocks y financieros al resto de las industrias que tenía a ese mercado como su principal destino, en función de que paga precios por encima de lo que marca el comercio internacional. El año pasado, Uruguay exportó un total de 46 mil toneladas de quesos. "Todo apunta a que reactivemos la producción de la [industria láctea](#) en el país. En la medida que tengamos los mercados para comprar nuestros productos, Uruguay está en condiciones de producir. Espero que esto derrame en la posible reapertura de estas empresas (por Ecolat y Schreiber) que son privadas. Tendrán que evaluar si las condiciones les permiten esa reapertura", dijo Vázquez a la prensa.

"Reconquistar el mercado estratégico para la lechería nacional que es Venezuela es muy importante. Si además de eso construimos un elemento que le da seguridad en el cobro más aún", añadió Aguerre.

Por su parte, el vocero de la Cámara Uruguaya de Procesadores Avícolas (Cupra), Carlos Steiner, dijo que tampoco tenía información oficial sobre el convenio pero rescató al anuncio del Ejecutivo. El año pasado, Uruguay exportó unas 12.500 toneladas por US\$ 27,5 millones a Venezuela. "Las primeras reacciones son de optimismo y esperanza de recuperar a uno de los principales destino para la producción nacional", indicó Steiner.