

Noticias del *arroz*

BRASIL

Una opinión sobre la formación del precio en RGS

El profesor de la Universidad Federal de Río Grande del Sur Arturo Domingos Padula, que coordina el Centro de Estudios y Pesquisas en el Area de Agronegocios de esta casa de estudios, abrió la segunda disertación técnica en la 18ª Apertura Oficial de la Cosecha de Arroz el 29 de febrero pasado.

En su exposición el profesor Padula defendió la tesis de que la principal decisión de una empresa es definir el precio de su producto y que son los productores los que deben definir el precio del arroz y no colocar esta decisión en las manos del mercado o del gobierno federal. Según su opinión, esta incapacidad del sector de organizarse productiva y políticamente es la principal traba para una justa remuneración al productor. Explicó que cuando la industria de insumos, la industria molinera, el mercado interno y los consumidores son sectores organizados y concentrados, los agricultores son millares y desorganizados. Manifiesta que los productores precisan en primer lugar controlar la oferta del producto y que el mercado debe estar siempre desabastecido y la segunda medida sería el control de stock. Atacó también el ingreso de arroz importado del Mercosur.

Cambio de padrón de reclasificación del arroz

El Ministerio de Agricultura de Brasil está promoviendo la creación de un nuevo padrón de clasificación para el arroz. La nueva propuesta del gobierno federal prevé una alteración del padrón y tipo de arroz en cáscara y molinado, imponiendo una mayor exigencia en términos de calidad y apostando a que sea una norma única de clasificación para todo el

país. De esa forma se compatibilizaría el modelo de clasificación del arroz de secano con el del arroz irrigado.

En este momento el proyecto se encuentra en proceso de consulta con los sectores involucrados (industria y productores) y deberá sortear las dificultades que esa unificación podrá causar a los productores de Mato Grosso, que tienen una mayor dificultad en alcanzar las calidades de los arroces irrigados.

O.M.C.

Brasil y Uruguay manifestaron su preocupación ante este organismo por las propuestas presentadas por los países desarrollados referidas a los cortes tarifarios que estarían dispuestos a realizar en la Ronda de Doha, creada en el 2001 para aumentar la apertura del comercio global, porque entienden que las mismas no tendrán resultados significativos para que se permita el mejor acceso de nuestros productos exportables.

En las actuales propuestas los importadores de alimentos tienden a blindar algunos productos políticamente sensibles evitando exponerlos directamente a los cortes tarifarios. Estas medidas estarían favoreciendo en la práctica a los países más desarrollados, especialmente a los grandes importadores como Unión Europea, Japón y Estados Unidos.

Insumos Agrícolas

Los precios que alcanzarán los insumos en la próxima zafra 2008/09 preocupa a los productores brasileños.

La relación de intercambio entre el precio del producto



FIVISA
ELECTRICIDAD

y los fertilizantes, por ejemplo, podría incidir a la hora de escoger entre soja, maíz o algodón para el cultivo en la zafra 2008/09. Según datos de la Asociación Nacional de Vendedores de Fertilizantes, la relación de intercambio en enero pasado indicaba que los agricultores necesitaban 33.4 bolsas de maíz y 19.2 bolsas de soja para comprar una tonelada de fertilizante. Son cantidades inferiores a la media de los últimos 3 años, pero en el caso del algodón el volumen es muy superior, ya que se necesitan 56.4 arrobas (3.76 kilos) para adquirir una tonelada de fertilizante. El año pasado el promedio era de 47.2 arrobas (3.15 kilos) y en el 2006 era de 39.7 arrobas (2.6 kilos) de algodón. De mantenerse los actuales niveles de precio de la soja y de los fertilizantes, el productor consigue asegurar un buen nivel de rentabilidad. El Banco do Brasil está acelerando las acciones para adelantar el dinero necesario para cubrir los costos del cultivo a los efectos de que los productores estén en condiciones de adquirir más rápidamente los insumos congelando estos precios. La demanda por herbicida a base de glifosato aumenta a medida que se amplía el plantío de transgénicos en el país.

Se estima que el consumo de herbicida fue de 2 millones de litros en 2007 con un costo de 1.800 millones de reales, lo que aproximadamente representa 1.000 millones de dólares. El gobierno redujo la tarifa antidumping aplicada al glifosato importado de China, de 35,8% en 2003 a 11.7% a mediados de febrero pasado. La producción de carne vacuna mediante confinamiento de los animales alimentados a ensilaje de maíz, de sorgo, forrajes y caña de azúcar picada tuvo un costo mayor al 42% en el 2008. Los productores agropecuarios están dispuestos a combatir la concentración del mercado de fertilizantes. Representantes de 20 sindicatos rurales y miembros de la Comisión de Federación de Agricultura de Río Grande del Sur (Farsul) decidieron enviar un pedido al Ministro de Agricultura para la iniciación de una investigación sobre la producción de fertilizantes en el Consejo Administrativo de Defensa Económica (Cade). Según estas versiones, seis empresas concentran el 70% del mercado de productos fitosanitarios y tres grupos de fertilizantes ocupan más del 95% del mercado de materias primas. El Ministro alertó sobre la existencia de un monopolio en el glifosato y una cartelización en el abastecimiento de potasio.

ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMERICA

El USDA estima que las exportaciones de arroz de EE.UU. en el 2008/09 serán de 4 millones de toneladas de arroz con cáscara (equivalente a 2.7 millones de toneladas de arroz elaborado), lo que significa una disminución del 21% con relación a lo exportado el año anterior y el nivel más bajo desde la zafra 1998/99.

Las exportaciones de arroz elaborado (incluyendo el integral) es el responsable de la mayor parte de la disminución de las exportaciones americanas. Las exportaciones de arroz en cáscara, embarcado especialmente para América Latina, continuarán en forma inalterada -según se prevé- o con una muy pequeña disminución en el 2008/09.

Estiman que las exportaciones de grano largo deben responder por la mayor disminución de los embarques. Esta institución estima que el stock final de arroz en EE.UU. sea de 1 millón de toneladas en 2008/09, lo que significa una disminución del 2% frente al año anterior y la menor desde el 98/99. En cuanto a los precios internos, el promedio de la zafra 2008/09

Exportaciones de EE.UU.

Principales destinos	Toneladas de arroz elaborado	
	2006/2007 (toda la zafra)	2007/2008 (parcial a feb. 08)
UNION EUROPEA (1)	51.400	63.200
JAPON	324.000	288.000
COREA DEL SUR	69.000	75.800
IRAK	309.000	218.900
JORDANIA	51.000	67.500
GHANA	80.400	83.100
COSTA RICA	146.400	146.200
CANADA	198.400	145.500
HAITI	251.100	241.100
HONDURAS	157.300	92.900
JAMAICA	37.000	36.300
MEXICO	734.400	763.200
NICARAGUA	138.300	149.300
PANAMA	80.600	100.600
EL SALVADOR	99.100	70.800
VENEZUELA	600	33.200

(1) En años anteriores el promedio de exportaciones de EE.UU. a Unión Europea era de 303.000 toneladas.

estiman se situará en torno a US\$ 13 la bolsa de 50 kg de arroz con cáscara (a lo que se debe agregar los subsidios internos), representando el nivel más alto desde el 80/81.